

Delårsrapport januari - mars 2022

Fortsatt stark tillväxt och resultat i en osäker omvärld. Bufab redovisar återigen sitt högsta kvartalsresultat någonsin.

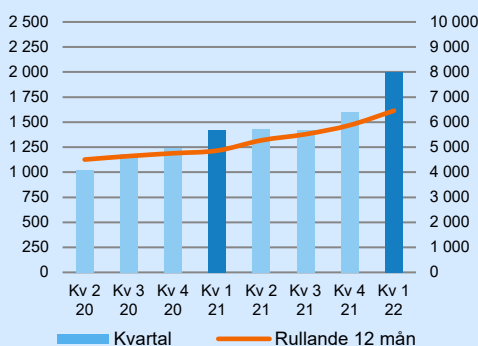
Första kvartalet 2022

- Nettoomsättningen ökade med 41 procent till 2 002 (1 423) MSEK.
Den organiska tillväxten var +21 procent och orderingsgången högre än nettoomsättningen
- Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 37 procent till 243 (177) MSEK och rörelsemarginalen blev 12,1 procent (12,4). Justerat för kostnader relaterat till nedläggningen av Rysslandsverksamheten om -15 (0) MSEK, omvärderade tilläggsköpeskillningar om -15 (-6) och förvärvskostnader om -8 (0) MSEK ökade rörelseresultatet (EBITA) med 53 procent till 281 (183) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 14,0 (12,9) procent
- Resultatet per aktie ökade med 39 procent till 4,42 (3,18) SEK
- Under kvartalet förvärvades Pajo-Bolte A/S och TIMCO (TI Midwood & Co Ltd.) med en årlig omsättning på omkring 190 MSEK respektive 730 MSEK
- Styrelsen har utsett Erik Lundén till ny VD och koncernchef för Bufab, med tillträde i mitten av augusti 2022. Johan Lindqvist kommer samtidigt övergå i rollen som vice VD och vice koncernchef
- Bufab uppnådde återigen sin högsta omsättning, rörelsevinst och resultat per aktie för ett enskilt kvartal någonsin

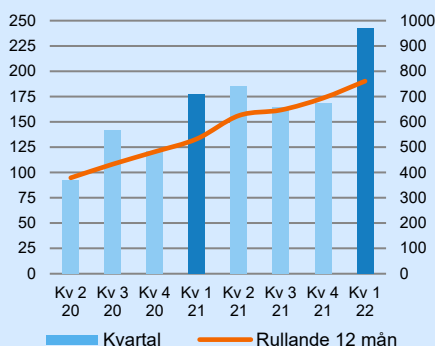
KONCERNEN I SAMMANDRAG (FÖR DEFINITIONER SE SID 20)

	Kvartal 1		Δ	12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2021/22	2021
Orderingsgång	2 041	1 481	38	6 644	6 084
Nettoomsättning	2 002	1 423	41	6 456	5 878
Bruttoresultat	561	397	41	1 801	1 638
%	28,0	27,9		27,9	27,9
Rörelsekostnader	-318	-220	45	-1 040	-942
%	-15,9	-15,5		-16,1	16,0
Rörelseresultat (EBITA)	243	177	37	761	695
%	12,1	12,4		11,8	11,8
Rörelseresultat	233	170	37	727	664
%	11,6	11,9		11,3	11,3
Resultat efter skatt	166	119	39	517	470
Resultat per aktie, SEK	4,42	3,18	39	13,81	12,57

Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

+41%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

12,1%

Fortsatt starkt resultat i en osäker omvärld

Under det första kvartalet 2022 levererade Bufab återigen sin högsta omsättning, rörelsevinst och resultat per aktie för ett enskilt kvartal någonsin. Dessutom genomförde vi två strategiska förvärv med en sammantagen årsomsättning på cirka 930 MSEK.

Den goda efterfrågan fortsatte in det första kvartalet i år och vi noterade en stark organisk tillväxt om 21 procent. Den organiska tillväxten är ett resultat av en god underliggande efterfrågan i samtliga segment, av prisökningar och ökade marknadsandelar.

Vi har kompenserat de ökade kostnaderna för råmaterial och transporter genom att föra dessa vidare till kund, vilket har lett till en stabil bruttomarginal i kvartalet.

Andelen rörelsekostnader ökade något men justerat för kostnader för avvecklingen av vår Rysslandsverksamhet, omvärderade tilläggsköpeskillningar och förvärvskostnader så minskade andelen rörelsekostnader jämfört med föregående år. Detta tillsammans med den goda tillväxten förklarar den starka resultatutvecklingen i kvartalet.

Sammantaget ökade rörelseresultatet med 37 procent och marginalen uppgick till 12,1 procent. Justerat för posterna i föregående stycke ökade rörelseresultatet med hela 53 procent och marginalen uppgick till starka 14,0 procent.

Under kvartalet förvärvade vi TIMCO, som bedriver verksamhet i Storbritannien, och har en årlig försäljning på cirka 730 MSEK. Förvärvet är det största hittills för Bufab och är ett väsentligt strategiskt tillskott till vår verksamhet i Storbritannien. TIMCO är ett starkt varumärke med lång historik inom C-parts till byggindustrin och de kommer stärka Bufabs kunderbjudande i branschen. Under kvartalet förvärvade vi även det danska bolaget Pajo-Bolte, med en årlig försäljning på cirka 190 MSEK vilket kommer hjälpa oss att förbättra vår position i Danmark samt vårt kunderbjudande mot byggindustrin på den nordiska marknaden. Vi har redan börjat arbeta med de affärsmöjligheter som de båda förvärven för med sig. Förvärvskostnader om cirka 8 MSEK belastade kvartalet.

Styrelsen har fattat beslut om att avveckla vårt mindre lager- och försäljningskontor i Ryssland. Sammantaget motsvarar denna verksamhet endast cirka 0,5 procent

av koncernens totala omsättning. Som ett resultat av avvecklingen så har vi tagit kostnader om 15 MSEK i kvartalet.

Om vi blickar framåt så kommer kriget i Ukraina påverka oss på många sätt, kanske främst genom störningar i leveranskedjan. Att mycket på det globala planet hänger ihop och påverkas av detta har vi blivit varse den senaste månaden. Vi lägger idag väldigt mycket energi på att säkerställa leveranserna till våra kunder, då det fortsatt är stora störningar i leveranskedjorna. Vi kommer att behöva parera den ökade inflationen i både Europa och USA med ökad produktivitet och fortsätta arbetet med att föra kostnadsökningar på råvaror och transport vidare till kund.

Under dessa omständigheter är det dock viktigt att vi också fortsätter att arbeta med att utveckla vår verksamhet, till exempel vad det gäller digitalisering, effektivisering och att stärka vårt team. Detta för att kunna bli ännu mer relevant för våra kunder. Vi har kommit en bit på väg men har mycket kvar att utveckla.

Att på ett klokt sätt integrera de förvärv vi gjort senaste tiden är också ett prioriterat område. Genom att använda vår modell för Best Practice stärks både befintliga och nyförvärvade bolag.

Vi arbetar också med flertalet aktiviteter inom hållbarhetsområdet, ett för Bufab strategiskt viktigt område, och avser bland annat att få våra mål relaterade till Science Based Target-initiativet validerade under sommaren och hösten.

Ett starkt första kvartal med en god orderingång skapar förutsättningar för en stabil utveckling även under det andra kvartalet i år. Men med tanke på alla utmaningar den geopolitiska situationen för med sig, är det svårt att uttala sig om framtiden.

Oavsett utveckling så är Bufabs position sammantaget väsentligt starkare än för ett år sedan. Jag vill tacka Bufabs samtliga 1 750 "solutionists" för ett väldigt bra arbete så här långt på året.

Johan Lindqvist
VD och koncernchef

Koncernen i sammandrag

FÖRSTA KVARTALET

Orderingången uppgick till 2 041 (1 481) MSEK och var något högre än nettoomsättningen.

Nettoomsättningen ökade med 41 procent till 2 002 (1 423) MSEK. Av den totala tillväxten om 41 procent kom 3 procent från valutapåverkan, 16 procent från förvärv och 21 procent från organisk tillväxt. Den underliggande efterfrågan var högre och marknadsandelen ökade i samtliga av koncernens segment. Den organiska tillväxten drivs vid sidan av en god underliggande efterfrågan också av en inte oväsentlig andel prisökningar. Kvartalet hade också en faktureringsdag mer än jämförelsekvartalet.

Bruttomarginalen uppgick till 28,0 (27,9) procent. Den stabila bruttomarginalen är ett resultat av att koncernen på ett framgångsrikt sätt lyckats parera de ökade råvaru- och transportpriserna på marknaden med prisökningar till kund, samt till viss del på grund av ökade volymer relativt jämförelsekvartalet.

Andelen rörelsekostnader ökade något till 15,9 (15,5) procent. Justerat för kostnader för avvecklingen av Bufabs Rysslandsverksamhet om -15 MSEK, omvärderade tilläggsköpeskillingar hänförliga till förvärvet av American Bolt & Screw om -15 MSEK och förvärvskostnader relaterade till förvärvet av Pajo-Bolte och TIMCO om totalt -8 MSEK så uppgick andelen rörelsekostnader till 14,0 procent, vilket är ett direkt resultat av en stark operationell hävstång och god kostnadskontroll.

Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 37 procent till 243 (177) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till till 12,1 (12,4) procent. Justerat för posterna i föregående stycke så uppgick rörelseresultatet till 281 MSEK och rörelsemarginalen till starka 14,0 procent.

Resultatet per aktie ökade med 39 procent till 4,42 (3,18) SEK.

Valutakursförändringar påverkade rörelseresultatet med 6 MSEK, volym med 46 MSEK, pris/kostnad/mix/övrigt med 19 MSEK samt förvärv inklusive förvärvskostnader och omvärderade tilläggsköpeskillingar med -5 MSEK.

FINANSIELLA POSTER OCH SKATT

Finansnettot uppgick till -13 (-13) MSEK, varav valutakursdifferenser stod för -1 (-2) MSEK. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 220 (157) MSEK.

Skattkostnaden var -54 (-38) MSEK, vilket motsvarar en effektiv skattesats om 25 (25) procent.

KASSAFLÖDE, RÖRELSEKAPITAL OCH FINANSIELL STÄLLNING

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
EBITDA, justerad	256	189
Övriga ej likviditets-påverkande poster	32	7
Förändring av rörelsekapitalet	-292	-88
Kassaflöde från rörelsen	-7	108
Investeringar exklusive förvärv	-15	-3
Operativt kassaflöde	-22	105

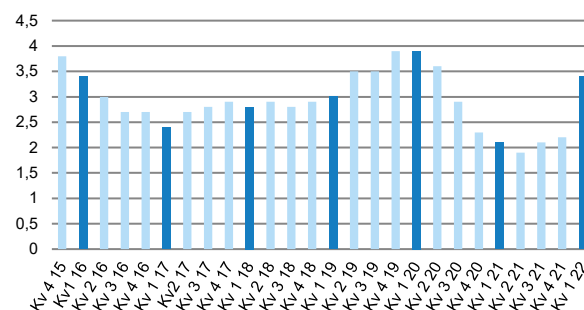
Det operativa kassaflödet var väldigt svagt under kvartalet, ett resultat av den starka organiska tillväxten och att koncernen fortsatte att öka sitt varulager under kvartalets första månader för att möta den höga efterfrågan framgent.

Det genomsnittliga rörelsekapitalet i förhållande till nettoomsättningen uppgick till 30,9 (32,0) procent. Förbättringen beror framför allt på de ökade volymerna de senaste fyra kvartalen och på grund av låga lager under andra och tredje kvartalet 2021.

Den justerade nettolåneskuden uppgick per den 31 mars 2022 till 2 782 (1 189) MSEK och skuldsättningsgraden till 128 (74) procent.

Nyckeltalet nettolåneskuld/EBITDA, justerat uppgick vid slutet av kvartalet till 3,4 (2,1) ggr. Den högre nettolåneskuden, skuldsättningsgraden och nyckeltalet nettolåneskuld/EBITDA, justerat förklaras av det senaste årets genomföra förvärv.

Nettoskuld / EBITDA, justerad (ggr)



I det fall EBITDA, justerad proformeras till att också innehålla helårsresultaten för det senaste årets förvärv så uppgick nettoskuden/EBITDA, justerat vid slutet av kvartalet till 2,8x (2,1x).

Segment North

Segment North består av Bufabs verksamhet i Sverige, Finland, Norge och Danmark, ett inköpskontor i Kina som är knutet till segmentet samt det nyförvärvade bolaget Pajo-Bolte A/S. Bolagens verksamhet innefattar mestadels handelsbolag, men även viss tillverkning av särskilt krävande komponenter.

FÖRSTA KVARTALET

Segmentet noterade en stark tillväxt i kvartalet. Den organiska tillväxten var +12 procent och förklaras främst av en fortsatt god underliggande efterfrågan och prisökningar i flertalet av segmentets bolag. Orderingsgången var något lägre än nettoomsättningen.

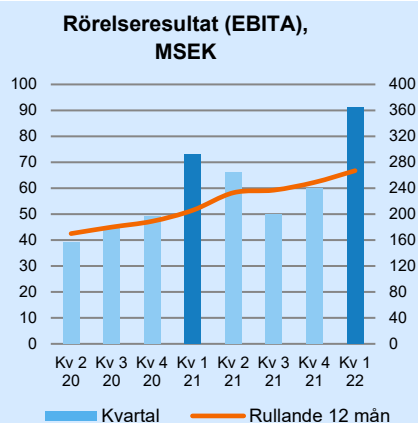
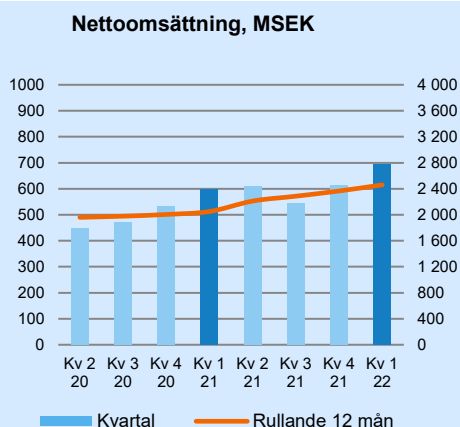
Bruttomarginalen under kvartalet var närmast oförändrad jämfört med jämförelsekvartalet, framförallt med anledning av att ökade råvaru- och transportpriser på ett framgångsrikt sätt förts över till kund.

Andelen rörelsekostnader minskade relativt jämförelseperioden, framförallt som ett resultat av god kostnadskontroll och operationell hävstång.

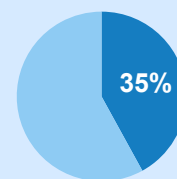
Tack vare en stabil bruttomarginal och en lägre kostnadsandel ökade både rörelseresultatet och rörelsemarginalen relativt jämförelsekvartalet.

Under våren och sommaren kommer segmentet fokusera på att fortsätta att ta marknadsandelar, fortsätta att hantera den utmanande försörjningssituationen och de kostnadsökningar som den stigande inflationen för med sig.

MSEK	Kvartal 1		Δ %	12 mån	Helår
	2022	2021		rullande	
Orderingsgång	681	629	8	2 488	2 436
Nettoomsättning	694	599	16	2 460	2 366
Bruttoresultat	182	159	14	635	611
%	26,2	26,5		25,8	25,8
Rörelsekostnader	-91	-86	6	-368	-362
%	-13,1	-14,4		-14,9	-15,3
Rörelseresultat (EBITA)	91	73	25	267	249
%	13,1	12,2		10,9	10,5



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

+16%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

13,1%

Segment West

Segment West består av Bufabs verksamhet i Frankrike, Nederländerna, Tyskland, Tjeckien, Österrike och Spanien.

FÖRSTA KVARTALET

Segmentet såg en stark efterfrågan i kvartalet. Den organiska tillväxten var +16 procent och förklaras främst av en fortsatt god underliggande efterfrågan och av prisökningar. Ordergången var högre än nettoomsättningen.

Bruttomarginalen sjönk som ett resultat av att segmentet inte fullt ut lyckats kompensera ökade kostnader för råvaror och transport med prisökningar till kund.

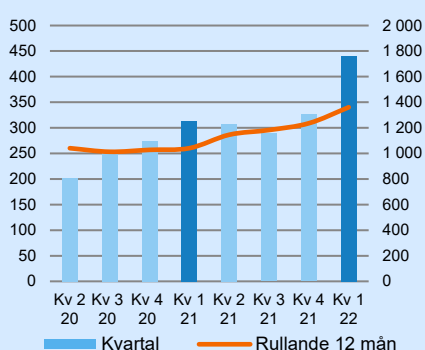
Den svaga bruttomarginalen kompenseras dock fullt ut av en lägre andel rörelsekostnader. Andelen rörelsekostnader minskade relativt jämförelseperioden, framförallt som ett resultat av god kostnadskontroll och en operationell hävstång.

Tack vare stark tillväxt och låga rörelsekostnader så ökade rörelseresultatet med 43 procent. Även rörelsemarginalen ökade.

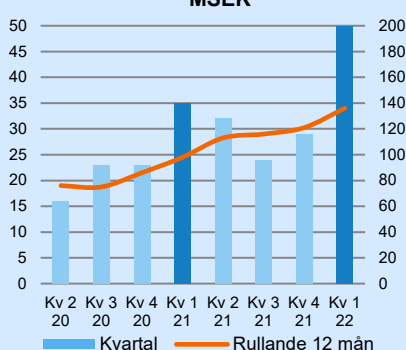
Under våren och sommaren kommer arbetet med att föra vidare prisökningar på råvaror och transport till kund att intensifieras. Rekryteringen av nyckelpositioner för fortsatt tillväxt kommer också att vara fokusområde.

MSEK	Kvartal 1		Δ	12 mån rullande	Helår
	2022	2021			
Ordergång	457	318	44	1 457	1 317
Nettoomsättning	440	314	40	1 361	1 236
Bruttoresultat	104	82	27	332	310
%	23,7	26,1		24,4	25,1
Rörelsekostnader	-55	-47	17	-197	-189
%	-12,5	-15,0		-14,4	-15,3
Rörelseresultat (EBITA)	50	35	43	136	121
%	11,4	11,1		10,0	9,8

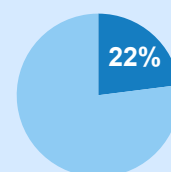
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



NETTOOMSÄTTNING, UTVECKLING

40%

RÖRELSEMARGINAL

11,4%

Segment East

Segment East består av Bufabs verksamhet i Polen, Ungern, Rumänien, Baltikum, Ryssland, Slovakien, Turkiet, Kina, Filipinerna, Singapore och andra länder i Sydostasien, samt Indien.

FÖRSTA KVARTALET

Segmentet noterade en fortsatt mycket stark tillväxt i kvartalet. Den organiska tillväxten var höga +28 procent. Den starka tillväxten förklaras av en god underliggande efterfrågan, prisökningar och ökade marknadsandelar. Orderingen var något högre än nettoomsättningen.

Bruttomarginalen under kvartalet var högre än i jämförelsekvartalet, framför allt med anledning av ett framgångsrikt arbete med att föra ökade råvaru- och transportkostnader vidare till kund.

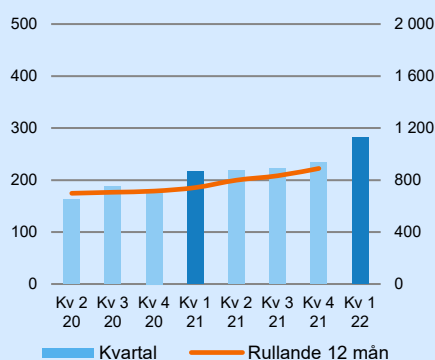
Andelen rörelsekostnader ökade kraftigt, vilket fullt ut förklaras av kostnader om cirka 15 MSEK hänförliga till styrelsens beslut om att avveckla koncernens verksamhet i Ryssland. Justerat för dessa kostnader var andelen rörelsekostnader oförändrad relativt jämförelsekvartalet.

Som ett resultat av beskrivna avvecklingskostnader så sjönk rörelseresultatet något. Justerat för dessa kostnader ökade dock både rörelseresultatet och rörelsemarginalen kraftigt.

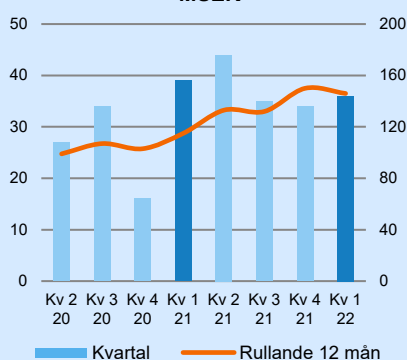
Under våren och sommaren kommer fokus att ligga på att fortsätta att ta marknadsandelar, fortsätta att hantera den utmanande försörjningssituationen och de kostnadsökningar som den stigande inflationen för med sig. Fokus i segmentet är på lång sikt att investera i ytterligare tillväxt, till exempel genom att ytterligare stärka säljkåren i såväl Östeuropa som Asien.

MSEK	Kvartal 1		Δ %	12 mån	Helår
	2022	2021		rullande	
Orderingång	289	234	24	988	933
Nettoomsättning	282	216	31	955	889
Bruttoresultat	90	68	32	297	276
%	31,7	31,5		31,1	31,0
Rörelsekostnader	-54	-29	86	-151	-126
%	-19,0	-13,4		-15,8	-14,2
Rörelseresultat (EBITA)	36	39	-8	146	150
%	12,7	18,1		15,3	16,9

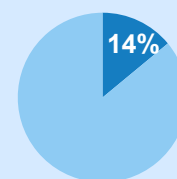
Nettoomsättning MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

+31%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

12,7%

Segment UK/North America

Segment UK/North America består av Bufabs verksamhet i Storbritannien, Irland, USA, Mexiko samt det nyförvärvade bolaget TI Midwood & Co. Ltd.

FÖRSTA KVARTALET

Segmentet hade en mycket stark utveckling i kvartalet. Den organiska tillväxten var hela +42 procent och förklaras främst av en fortsatt god underliggande efterfrågan både på den Nordamerikanska marknaden och i Storbritannien samt av prisökningar. Det är framförallt APEX i UK som bedriver handel med rostfria fästelement och American Bolt & Screw i Nordamerika som framförallt säljer C-parts till husbilsindustrin som har haft starkast utveckling. Ordergångens var högre än nettoomsättningen.

Bruttomarginalen ökade något relativt jämförelsekvartalet, framförallt som ett resultat av ett framgångsrikt arbete med att föra ökade råvaru- och transportkostnader vidare till kund.

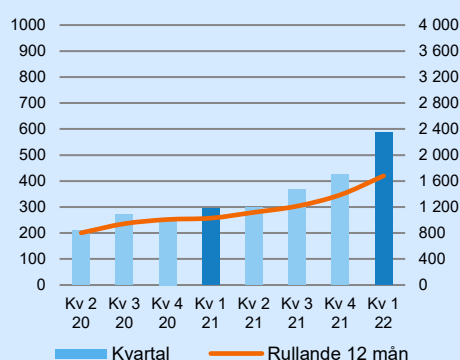
Andelen rörelsekostnader minskade något. Andelen rörelsekostnader i kvartalet belastades dock med kostnader om -15 MSEK med anledning av omvärderade tilläggsköpeskillningar hänförliga till förvärvet av American Bolt & Screw, som fortsätter att utvecklas betydligt bättre än förväntat. Justerat för dessa kostnader så minskade andelen rörelsekostnader relativt jämförelsekvartalet betydligt till 15,8 (17,5) procent, en minskning som förklaras av god operationell hävstång och fortsatt god kostnads kontroll.

Rörelseresultatet ökade med 107 procent till 85 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 14,5 (14,0) procent. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar ökade rörelseresultatet med 148 procent till 103 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 17,5 procent.

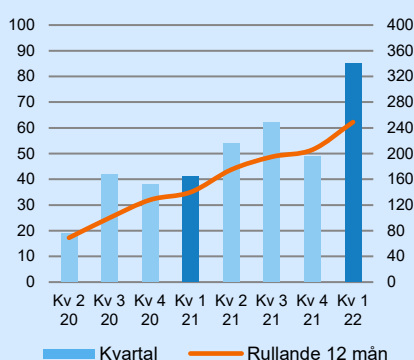
Under våren och sommaren kommer fokus att ligga på att fortsätta att ta marknadsandelar och bredda affären, fortsätta att hantera den utmanande försörjningssituationen och de kostnadsökningar som den stigande inflationen för med sig.

MSEK	Kvartal 1		Δ %	12 mån	Helår
	2022	2021		rullande	
Ordergång	614	301	104	1 712	1 398
Nettoomsättning	585	293	100	1 679	1 388
Bruttoresultat	187	93	101	541	446
%	32,0	31,7		32,2	32,2
Rörelsekostnader	-103	-52	99	-292	-241
%	-17,5	-17,7		-17,4	-17,3
Rörelseresultat (EBITA)	85	41	107	249	206
%	14,5	14,0		14,8	14,8

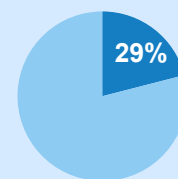
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

+100%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

14,5%

Koncernens resultaträkning

<i>MSEK</i>	<i>Kvartal 1</i>	
	2022	2021
Nettoomsättning	2 002	1 423
Kostnad för sålda varor	-1 441	-1 026
Bruttoresultat	561	397
Försäljningskostnader	-172	-141
Administrationskostnader	-124	-79
Övriga rörelseintäkter	6	16
Övriga rörelsekostnader	-38	-23
Rörelseresultat	233	170
<i>Resultat från finansiella poster</i>		
Ränteintäkter och liknande resultatposter	1	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	-14	-14
Resultat efter finansiella poster	220	157
Skatt på periodens resultat	-54	-38
Resultat efter skatt	166	119

Rapport över totalresultatet

<i>MSEK</i>	<i>Kvartal 1</i>	
	2022	2021
Resultat efter skatt	166	119
Övrigt totalresultat		
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen		
Omräkningsdifferenser / Valutasäkring netto efter skatt	32	52
Övrigt totalresultat efter skatt	32	52
Summa totalresultat	198	171
Summa totalresultat hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	198	171

Resultat per aktie

<i>SEK</i>	<i>Kvartal 1</i>	
	2022	2021
Resultat per aktie	4,42	3,18
Vägt antal utestående aktier före utspädning, tusental	37 489	37 281
Resultat per aktie efter utspädning	4,35	3,11
Vägt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	38 144	38 155

Koncernens balansräkning

<i>MSEK</i>	<i>31-mars-22</i>	<i>31-mars-21</i>	<i>31-dec-21</i>
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar	3 130	1 943	2 300
Materiella anläggningstillgångar	736	578	586
Finansiella anläggningstillgångar	34	38	35
Summa anläggningstillgångar	3 900	2 559	2 921
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager	2 602	1 408	2 140
Kortfristiga fordringar	1 702	1 132	1 219
Likvida medel	323	362	293
Summa omsättningstillgångar	4 627	2 902	3 652
Summa tillgångar	8 527	5 461	6 573
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	2 575	2 102	2 377
<i>Långfristiga skulder</i>			
Långfristiga skulder, räntebärande	3 334	1 814	2 104
Långfristiga skulder, ej räntebärande	849	381	523
Summa långfristiga skulder	4 183	2 195	2 627
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Kortfristiga skulder, räntebärande	281	100	192
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	1 488	1 064	1 377
Summa kortfristiga skulder	1 769	1 164	1 569
Summa eget kapital och skulder	8 527	5 461	6 573

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

<i>MSEK</i>	<i>31-mars-22</i>	<i>31-mars-21</i>
Eget kapital vid ingången av året	2 377	1 931
Totalresultat		
Resultat efter skatt	166	119
<i>Övrigt totalresultat</i>		
Poster som kan återföras i resultaträkningen		
Omräkningsdifferenser / Valutasäkring netto efter skatt	32	52
Summa totalresultat	198	171
Transaktioner med aktieägare		-
Summa transaktioner med aktieägare		-
Eget kapital vid periodens slut	2 575	2 102

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
Den löpande verksamheten		
Resultat före finansiella poster	232	170
Avskrivningar och nedskrivningar	50	45
Erhållen ränta och övriga finansiella intäkter	1	1
Erlagd ränta och övriga finansiella kostnader	-14	-14
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	7
Betald skatt	-61	-36
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	210	173
Förändring av rörelsekapital		
Ökning(-) / Minskning(+) av varulager	-90	-57
Ökning(-) / Minskning(+) av rörelsefordringar	-230	-200
Ökning(+) / Minskning(-) av rörelseskulder	28	169
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-67	-85
Investeringsverksamheten		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-15	-3
Företagsförvärv inklusive tilläggsköpeskillingar	-936	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-951	-3
Finansieringsverksamheten		
Ökning(+) / Minskning(-) av låneskuld	1 047	-23
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 047	-23
Periodens kassaflöde	28	60
Likvida medel vid periodens början	293	291
Omräkningsdifferens	1	6
Likvida medel vid periodens slut	323	358

Koncernens segmentsrapportering

MSEK	2020				2021				2022
North	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv1
Nettoomsättning	554	448	470	533	599	608	545	613	694
Bruttoresultat	137	94	110	124	159	154	145	153	182
%	24,8	20,9	23,5	23,2	26,5	25,2	26,7	25,0	26,2
Rörelsekostnader	-82	-55	-65	-75	-86	-88	-95	-93	-91
%	-14,8	-12,3	-13,8	-14,0	-14,4	-14,4	-17,4	-15,2	-13,1
Rörelseresultat (EBITA)	56	39	45	49	73	66	50	60	91
%	10,1	8,7	9,7	9,2	12,2	10,8	9,2	9,8	13,1

MSEK	2020				2021				2022
West	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1
Nettoomsättning	301	202	251	274	314	307	289	326	440
Bruttoresultat	75	49	63	69	82	78	70	81	104
%	25,2	24,4	25,0	25,3	26,1	25,3	24,3	24,7	23,7
Rörelsekostnader	-52	-33	-40	-46	-47	-45	-46	-51	-55
%	-17,4	-16,4	-15,9	-16,7	-15,0	-14,8	-15,8	-15,6	-12,5
Rörelseresultat (EBITA)	23	16	23	23	35	32	24	29	50
%	7,7	7,9	9,1	8,4	11,1	10,5	8,5	9,0	11,4

MSEK	2020				2021				2022
East	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1
Nettoomsättning	189	162	187	177	216	218	222	233	282
Bruttoresultat	59	53	60	56	68	67	67	73	90
%	31,0	32,7	32,0	31,5	31,5	30,8	30,4	31,3	31,7
Rörelsekostnader	-32	-26	-26	-40	-29	-25	-33	-39	-54
%	-17,0	-16,0	-13,9	-22,6	-13,4	-11,5	-14,8	-16,7	-19,0
Rörelseresultat (EBITA)	27	27	34	16	39	42	35	34	36
%	14,1	16,7	18,1	9,0	18,1	19,3	15,6	14,6	12,7

MSEK	2020				2021				2022
UK/North America	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1
Nettoomsättning	272	210	273	254	293	298	369	427	585
Bruttoresultat	85	64	88	79	93	95	122	137	187
%	31,4	30,5	32,3	31,1	31,7	32,0	33,0	32,1	32,0
Rörelsekostnader	-56	-45	-46	-42	-52	-42	-60	-88	-103
%	-20,6	-21,4	-16,9	-16,5	-17,7	-14,0	-16,2	-20,6	-17,5
Rörelseresultat (EBITA)	29	19	42	38	41	54	62	49	85
%	10,8	9,1	15,4	15,0	14,0	18,0	16,9	11,5	14,5

MSEK	2020				2021				2022
Övrigt	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1
Nettoomsättning	2	1	0	0	1	0	0	0	1
Bruttoresultat	-5	-3	-1	-5	-5	-1	1	0	-3
Rörelsekostnader	-2	-6	-1	0	-6	-8	-7	-3	-16
Rörelseresultat (EBITA)	-7	-8	-2	-5	-11	-9	-7	-3	-18

* I Övrigt ingår ej utfördelade koncerngemensamma kostnader samt kostnader för Sourcing kontor i Kina och Taiwan.

MSEK	2020				2021				2022
Koncernen	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1
Nettoomsättning	1 316	1 022	1 181	1 238	1 423	1 431	1 425	1 599	2 002
Bruttoresultat	351	258	320	323	397	393	405	443	561
%	26,7	25,2	27,1	26,1	27,9	27,4	28,4	27,7	28,0
Rörelsekostnader	-226	-165	-178	-202	-220	-208	-241	-274	-318
%	-17,2	-16,2	-15,0	-16,3	-15,5	-14,5	-16,9	-17,1	-15,9
Rörelseresultat (EBITA)	126	92	142	121	177	185	164	169	243
%	9,5	9,1	12,1	9,8	12,4	12,9	11,5	10,6	12,1

Koncernens nyckeltal

För definitioner, se sidan 18

	Kvartal 1		Δ %	12 mån	Helår
	2022	2021		rullande	
				2021/22	2021
Orderingång, MSEK	2 041	1 481	38	6 644	6 084
Nettoomsättning, MSEK	2 002	1 423	41	6 457	5 878
Bruttoresultat, MSEK	561	397	41	1 802	1 638
EBITDA, MSEK	283	215	32	923	855
EBITDA, justerad, MSEK	256	189	35	808	741
Rörelseresultat (EBITA), MSEK	243	177	37	761	695
Rörelseresultat, MSEK	233	170	37	727	664
Resultat efter skatt, MSEK	166	119	39	517	470
Bruttomarginal, %	28,0	27,9		27,9	27,9
Rörelsemarginal (EBITA), %	12,1	12,4		11,8	11,8
Rörelsemarginal, %	11,6	11,9		11,3	11,3
Nettomarginal, %	8,3	8,4		8,0	8,0
Nettolåneskuld, MSEK	3 292	1 552	112		
Nettolåneskuld, justerad, MSEK	2 782	1 189	134		
Skuldsättningsgrad, %	128	74			
Nettolåneskuld / EBITDA, justerad, ggr ⁽¹⁾	3,4	2,1			
Rörelsekapital, MSEK	2 839	1 653	72		
Genomsnittligt rörelsekapital, MSEK	2 109	1 554	36		
Genomsnittligt rörelsekapital i förhållande till nettoomsättning, %	30,9	32,0			
Soliditet, %	30	38			
Operativt kassaflöde, MSEK	-22	105	-121		
Resultat per aktie, SEK	4,42	3,18	39		

⁽¹⁾ Utbetalda förvärvsköpeskillingar har till fullo belastat den justerade nettolåneskulden medan EBITDA, justerat endast tillgodoförts från respektive förvärvstidpunkt

Moderbolagets resultaträkning

<i>MSEK</i>	<i>Kvartal 1</i>	
	<i>2022</i>	<i>2021</i>
Administrationskostnader	-3	-5
Övriga rörelseintäkter	1	3
Rörelseresultat	-2	-2
<i>Resultat från finansiella poster</i>		
Räntekostnader och liknande resultatposter	-	-
Resultat efter finansiella poster	-2	-2
Bokslutsdispositioner	-	-
Skatt på periodens resultat	-	-
Resultat efter skatt	-2	-2
Övrigt totalresultat	-	-
Summa totalresultat	-2	-2

Moderbolagets balansräkning

MSEK	<i>31-mar-22</i>	<i>31-mars-21</i>	<i>31-dec -21</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	845	845	845
Summa anläggningstillgångar	845	845	845
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	198	54	203
Övriga kortfristiga fordringar	54	53	50
Likvida medel	-	-	-
Summa omsättningstillgångar	252	107	253
Summa tillgångar	1 097	952	1 098
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	981	849	983
Obeskattade reserver	93	81	93
Långfristiga räntebärande skulder			
Övriga långfristiga skulder	-	-	-
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga icke räntebärande skulder			
Övriga kortfristiga skulder	23	22	22
Summa kortfristiga skulder	23	22	22
Summa eget kapital och skulder	1 097	952	1 098

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen kapitel 9 och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2. De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med de redovisnings- och värderingsprinciper som presenteras i årsredovisningen för 2021. Årsredovisningen för 2021 finns tillgänglig på www.bufab.com.

RISKER OCH RISKHANTERING

Exponering för risker är en naturlig del av en affärsverksamhet och detta återspeglas i Bufabs inställning till riskhantering. Denna syftar till att identifiera och förebygga att risker uppkommer samt att begränsa eventuella skador från dessa risker. De mest väsentliga riskerna som koncernen exponeras för är relaterade till konjunktorens påverkan på efterfrågan. För vidare information gällande risker och riskhantering hänvisas till årsredovisningen för 2021 not 3.

SÄSONGSVARIATIONER

Bufab har ingen väsentlig säsongsvariation men omsättningen under året varierar med kundernas antal produktionsdagar i varje kvartal.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

FÖRVÄRV

Förvärv genomförda under 2020-2022:

	Tidpunkt	Netto-omsättning*	Anställda
Component Solutions Group Ltd.	2021-09-08	280	85
Jenny Wattle GmbH	2021-10-19	190	43
Tilka Trading AB	2021-10-21	50	18
Pajo-Bolte A/S	2022-03-14	190	40
TI Midwood & Co Ltd.	2022-03-21	730	187

*Uppskattad årlig nettoomsättning vid förvärvstillfället

Förvärv under året – Pajo-Bolte A/S

Den 14 mars 2022 förvärvade Bufab 100 procent av aktierna i Pajo-Bolte A/S som bedriver försäljning av C-parts till byggindustrin. Bolaget har sitt säte i Danmark. Köpeskillingen uppgick till 273 MSEK, varav 21 MSEK villkorad. Den villkorade delen om 21 MSEK utgör 100 procent av maximalt utfall av tilläggsköpeskillingen och är beroende av det förvärvade bolagets framtida resultatutveckling.

Förvärvet har från tillträdet påverkat koncernens ackumulerade nettoomsättning med 0 MSEK. Nettopåverkan efter förvärvskostnader på rörelseresultatet (EBITA) hittills är -1 MSEK och på resultat efter skatt -1 MSEK. Detta förvärv skulle ha påverkat koncernens nettoomsättning med uppskattningsvis 47 MSEK, rörelseresultatet EBITA med cirka 6 MSEK samt resultat efter skatt med cirka 5 MSEK om det hade genomförts den 1 januari 2022.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet uppgår enligt den preliminära förvärvsanalysen till följande:

Pajo-Bolte A/S – Preliminär förvärvsanalys	Verkligt värde
Immateriella anläggningstillgångar	64
Övriga anläggningstillgångar	34
Varulager	72
Övriga omsättningstillgångar	40
Likvida medel	0
Uppskjuten skatteskuld	-17
Övriga skulder	-56
Förvärvade nettotillgångar	137
Goodwill	136
Köpeskillning*	273
Avgår: likvida medel i förvärvad verksamhet	0
Avgår: villkorad köpeskillning	-21
Påverkan på koncernens likvida medel	252

* Köpeskillning anges exklusive kostnader för förvärven

Ovanstående förvärvsanalys är preliminär. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet är hänförlig till den kunskap som är upparbetad i det förvärvade bolaget samt till dess inarbetade och väletablerade marknadsposition och därmed förväntade lönsamhet. Goodwill prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. De preliminärt identifierade immateriella anläggningstillgångarna kommer att skrivas av över en period om 5 år.

Förvärv under året – TI Midwood & Co. Ltd.

Den 21 mars 2022 förvärvade Bufab 100 procent av aktierna i TI Midwood & Co. Ltd. som bedriver försäljning av C-parts till byggindustrin. Bolaget har sitt säte i Storbritannien. Köpeskillingen uppgick till 910 MSEK, varav 240 MSEK villkorad. Den villkorade delen om 240 MSEK utgör 96 procent av maximalt utfall av tilläggsköpeskillingen och är beroende av det förvärvade bolagets framtida

resultatutveckling. Förvärvet har från tillträdet påverkat koncernens ackumulerade nettoomsättning med 35 MSEK. Nettopåverkan efter förvärvskostnader på rörelseresultatet (EBITA) hittills är -8 MSEK och på resultat efter skatt -6 MSEK. Detta förvärv skulle ha påverkat koncernens nettoomsättning med uppskattningsvis 182 MSEK, rörelseresultatet EBITA med cirka 12 MSEK samt resultat efter skatt med cirka 10 MSEK om det hade genomförts den 1 januari 2022.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet uppgår enligt den preliminära förvärvsanalysen till följande:

<i>TI Midwood & Co. Ltd. – Preliminär förvärvsanalys</i>	<i>Verkligt värde</i>
Immateriella anläggningstillgångar	153
Övriga anläggningstillgångar	124
Varulager	256
Övriga omsättningstillgångar	189
Likvida medel	100
Uppskjuten skatteskuld	-49
Övriga skulder	-340
Förvärvade nettotillgångar	433
Goodwill	477
Köpeskillning*	910
Avgår: likvida medel i förvärvad verksamhet	-100
Avgår: villkorad köpeskillning	-240
Påverkan på koncernens likvida medel	570

* Köpeskillning anges exklusive kostnader för förvärven
Ovanstående förvärvsanalys är preliminär. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet är hänförlig till den kunskap som är upparbetad i det förvärvade bolaget samt till dess inarbetade och väletablerade marknadsposition och därmed förväntade lönsamhet. Goodwill prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Immateriella anläggningstillgångar kommer att skrivas av över en period om tio år.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

Förvärv

TI Midwood & Co. Ltd.

I mitten av mars 2022 förvärvade Bufab bolaget TI Midwood & Co. Ltd, med verksamhet i Storbritannien. Detta förvärv tillför en helårsomsättning om cirka 60 MGBP (730 MSEK) till koncernen.

Pajo-Bolte A/S

I mitten av mars 2022 förvärvade Bufab bolaget Pajo-Bolte A/S, med verksamhet i Danmark. Detta förvärv tillför en helårsomsättning om cirka 140 MDKK (190 MSEK) till koncernen.

Organisation

I mars 2022 meddelade styrelsen att Erik Lundén utsetts till ny VD och koncernchef för Bufab med tillträde den 15 augusti 2022. I samband med detta kommer nuvarande tillförordnad VD och koncernchef, Johan Lindqvist, att tillträda rollen såsom vice VD och vice koncernchef.

ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen uppgick per den 31 mars 2022 till 1 750 (1 298).

EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH STÄLLDA SÄKERHETER

Under det tredje kvartalet 2021 slöt koncernen ett nytt kreditavtal med två svenska banker med en löptid om tre år samt en option om förlängning av löptiden med två ettårsperioder. Det nya kreditavtalet ersätter ett tidigare ingånget kreditavtal och innebär en höjning av den totala kreditramen från 2 200 MSEK till 3 000 MSEK, vilken kan utnyttjas för allmänna bolagsändamål inklusive finansiering av förvärv. Processen för att släppa det internationella säkerhetspaketet ställt för förpliktelseerna under det tidigare kreditavtalet påbörjades under det tredje kvartalet 2021 och avslutades i mitten av det första kvartalet 2022. För förpliktelseerna under det nya kreditavtalet ställs inga säkerheter ut.

REVISORSGRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Värnamo den 21 april 2022

Årsstämma 2022

21 april 2022 kl. 10.30

Delårsrapport för andra kvartalet 2022

13 juli 2022

Johan Lindqvist

VD och koncernchef

Delårsrapport för tredje kvartalet 2022

27 oktober 2022

Bokslutskommuniké 2022

9 februari 2023

Nyckeltalsdefinitioner

Bruttomarginal

Bruttoresultat uttryckt i procent av nettoomsättningen under perioden

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

EBITDA, justerad

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar minus avskrivningar på nyttjanderättstillgångar enligt IFRS16 Leasing. Detta nyckeltal är en approximation och syftar till att redovisa en jämförbar EBITDA som om IAS 17 fortsatt tillämpats.

Rörelseresultat (EBITA)

Bruttoresultat minus rörelsekostnader

Nettolåneskuld, justerad

Räntebärande skulder, leasingkulder enligt IFRS16, minus likvida medel och räntebärande tillgångar, allt beräknat vid periodens slut

Skuldsättningsgrad

Nettolåneskuld dividerat med eget kapital, allt beräknat vid periodens slut

Nettolåneskuld / EBITDA, justerad, ggr

Nettolåneskuld, justerad, vid periodens slut i relation till EBITDA, justerad, de senaste tolv månaderna

Rörelsekostnader

Summan av försäljningskostnader, administrationskostnader, övriga rörelseintäkter, övriga rörelsekostnader, exklusive av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar

Rörelsekapital

Summa omsättningstillgångar minus likvida medel minus kortfristiga ej räntebärande skulder, allt beräknat vid periodens slut

Genomsnittligt rörelsekapital

Genomsnittligt rörelsekapital beräknat som snittet av de senaste fyra kvartalen

Genomsnittligt rörelsekapital i förhållande till nettoomsättning,

Genomsnittligt rörelsekapital uttryckt i procent av nettoomsättningen de senaste tolv månaderna

Soliditet

Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar, allt beräknat vid periodens slut

Operativt kassaflöde

EBITDA, justerad, plus övriga ej likviditetspåverkande poster, minus förändringar i rörelsekapital och investeringar

Resultat per aktie

Periodens resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal stamaktier

Nyckeltal ej definierade enligt IFRS

Bufab använder vissa nyckeltal som inte är definierade i de regler för finansiell rapportering som Bufab tillämpar. Syftet med dessa nyckeltal är att skapa en bättre förståelse för hur verksamheten utvecklas. Det skall särskilt betonas att dessa alternativa nyckeltal, såsom de definierats, inte till fullo kan jämföras med andra bolags nyckeltal med samma benämning.

Organisk tillväxt

Eftersom Bufab har verksamhet i många länder med olika valutor är det väsentligt att skapa förståelse för hur bolaget utvecklas exklusive valutapåverkan vid omräkning av utländska dotterbolag. Utöver detta har Bufab ett viktigt strategiskt mål i att genomföra värdeskapande förvärv. Av dessa skäl redovisas tillväxten även exklusive valutapåverkan vid omräkning av utländska dotterbolag samt exklusive förvärvade verksamheter inom begreppet Organisk tillväxt. Detta nyckeltal uttrycks i procentenheter av föregående års nettoomsättning.

2022, procentenheter	Kvartal 1				
	Koncernen	North	West	East	UK/North America
Organisk tillväxt	21	12	16	28	42
Valutaomräkningseffekter	3	1	4	3	8
Förvärv	16	3	21	-	50
Redovisad tillväxt	41	16	40	30	99

2021, procentenheter	Kvartal 1				
	Koncernen	North	West	East	UK/North America
Organisk tillväxt	14	10	11	28	17
Valutaomräkningseffekter	-6	-2	-5	-13	-9
Förvärv	-	-	-	-	-
Redovisad tillväxt	8	8	5	15	8

Operativt kassaflöde

I syfte att förbättra sitt totala kassaflöde mäter Bufab löpande i alla sina bolag det kassaflöde som den operationella verksamheten genererar. Detta uttrycks som Operativt kassaflöde och definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
EBITDA, justerad	256	189
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	0
Förändringar av varulager	-90	-57
Förändringar av rörelsefordringar	-230	-200
Förändringar av rörelseskulder	28	176
Kassaflöde från rörelsen	-7	108
Investeringar exklusive förvärv	-15	-3
Operativt kassaflöde	-22	105

EBITDA

Nyckeltalet EBITDA är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
Rörelseresultat	233	170
Avskrivningar och nedskrivningar	50	45
EBITDA	283	215

EBITDA, justerad

Nyckeltalet EBITDA, justerad, är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar minus avskrivningar på nyttjanderättstillgångar samt räntekostnader på leasingkulder enligt IFRS16. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
Rörelseresultat	233	170
Avskrivningar och nedskrivningar	50	45
Avgår: avskrivningar på nyttjanderättstillgångar enligt IFRS16	-24	-23
Avgår: räntekostnader på leasingkulder enligt IFRS16	-3	-3
EBITDA, justerad	256	189

EBITA

I Bufabs tillväxtstrategi ingår att förvärva bolag. I syfte att bättre åskådliggöra den underliggande rörelsens utveckling har ledningen valt att följa EBITA vilket är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
Rörelseresultat	233	170
Av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	10	7
EBITA	243	177

Rörelsekostnader

Nyckeltalet rörelsekostnader är ett uttryck för rörelsekostnader före av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 1	
	2022	2021
Försäljningskostnader	-172	-141
Administrationskostnader	-124	-78
Övriga rörelseintäkter	6	16
Övriga rörelsekostnader	-38	-23
Av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	10	7
Rörelsekostnader	-318	-220

Rörelsekapital

Eftersom Bufab är ett handelsföretag utgör rörelsekapitalet en stor del av balansräkningens värde. I syfte att optimera bolagets kassagenerering fokuserar ledningen på de lokala bolagens utveckling, och därmed hela gruppens utveckling, av rörelsekapitalet såsom det definieras enligt nedan.

MSEK	31-mar	31-mar
	2022	2021
Omsättningstillgångar	4 627	2 902
Avgår: likvida medel	-323	-362
Avgår: kortfristiga ej räntebärande skulder exklusive skuld avseende tilläggsköpeskilling	-1 465	-887
Rörelsekapital per balansdagen	2 839	1 653

Nettolåneskuld

Nettolåneskulden är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget i absoluta tal efter avdrag för likvida medel. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	31-mar	31-mar
	2022	2021
Långfristiga räntebärande skulder	3 334	1 814
Kortfristiga räntebärande skulder	281	100
Avgår: likvida medel	-323	-362
Avgår: övriga räntebärande fordringar	0	0
Nettolåneskuld per balansdagen	3 292	1 552

Nettolåneskuld, justerad

Nettolåneskuld, justerad, är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget, i absoluta tal efter avdrag för leasingkulder enligt IFRS16 och likvida medel. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	31-mar	31-mar
	2022	2021
Långfristiga räntebärande skulder	3 334	1 814
Kortfristiga räntebärande skulder	281	100
Avgår: leasingkulder enligt IFRS16	-510	-363
Avgår: likvida medel	-323	-362
Avgår: övriga räntebärande fordringar	0	0
Nettolåneskuld, justerad, per balansdagen	2 782	1 189

TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens kommer att hållas den 21 april 2022 kl 09.00 CET. Johan Lindqvist, VD & koncernchef samt Marcus Söderberg, CFO kommer att presentera resultatet. Konferensen kommer att hållas på engelska.

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer; +44 (0) 203 0095710, Sverige 08 506 921 85, alt USA1 866 869 23 21. Konferenskod: 4298442.

Vänligen ring 5-10 minuter innan konferenssamtalet, eftersom en kort registrering är nödvändig.



KONTAKT

Johan Lindqvist

President & CEO

+46 370 69 69 00

johan.lindqvist@bufab.com

Marcus Söderberg

CFO

+46 370 69 69 66

marcus.soderberg@bufab.com

Denna information är sådan information som Bufab AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 21 april 2022 kl 7.30 CET.

Bufab AB (publ) Box 2266 331 02 Värnamo, org nr 556685-6240

Tel 0370 69 69 00 Fax 0370 69 69 10

www.bufab.com

Om Bufab

Bufab AB (publ), org nr 556685–6240, är ett handelsföretag som erbjuder sina kunder en helhetslösning som Supply Chain Partner för inköp, kvalitetssäkring och logistik av C-Parts (skruvar, muttrar etc). Bufabs kunderbidande Global Parts Productivity™ syftar till att förbättra produktiviteten i kundernas värdekedja för C-Parts.

Bufab startades 1977 i Småland och är idag ett internationellt bolag med verksamhet i 28 länder. Huvudkontoret ligger i Värnamo och Bufab har cirka 1 750 anställda. Bufabs omsättning uppgick de senaste 12 månaderna till 6,5 miljarder SEK och rörelsemarginalen till 11,8 procent. Bufab-aktien är noterad på Nasdaq Stockholm under kortnamnet "BUFAB". För mer information se www.bufab.com.