

Delårsrapport januari - juni 2022

Starkt andra kvartal på en fortsatt utmanande marknad

Andra kvartalet 2022

- Nettoomsättningen ökade med 57 procent till 2 241 (1 431) MSEK. Den organiska tillväxten var 16 procent och orderingången i nivå med nettoomsättningen
- Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 26 procent till 233 (185) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 10,4 (12,9) procent. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar om -80 (-7) MSEK ökade rörelseresultatet (EBITA) med 64 procent till 313 (192) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 14,0 (13,4) procent
- Resultatet per aktie ökade med 10 procent till 3,51 (3,18) SEK
- Under kvartalet förvärvades CDA Polska Sp.z.o.o med en årsomsättning på cirka 90 MSEK

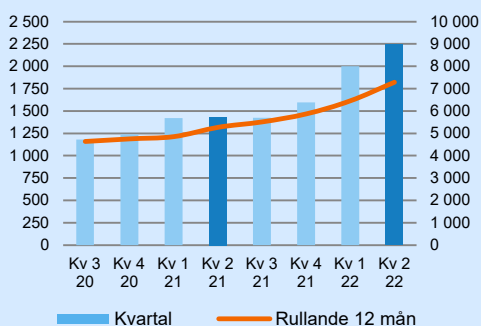
Januari - juni 2022

- Nettoomsättningen ökade med 49 procent till 4 235 (2 854) MSEK. Den organiska tillväxten var 19 procent och orderingången var något högre än nettoomsättningen
- Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 31 procent till 476 (362) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 11,2 (12,7) procent. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar om -95 (-7) MSEK ökade rörelseresultatet (EBITA) med 55 procent till 572 (369) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 13,5 (12,9) procent
- Resultatet per aktie ökade med 20 procent till 7,76 (6,49) SEK

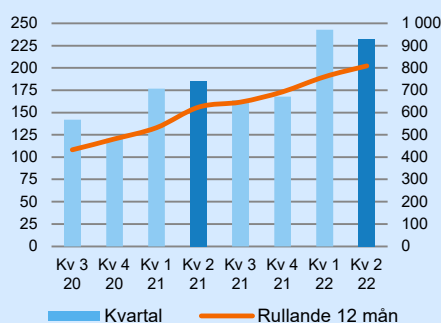
KONCERNEN I SAMMANDRAG (FÖR DEFINITIONER SE SID 21)

	Kvartal 2			Jan-Jun			12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2022	2021	%	2022/21	2021
Orderingång	2 249	1 526	47	4 290	3 007	43	7 367	6 084
Nettoomsättning	2 241	1 431	57	4 235	2 854	49	7 259	5 878
Bruttoresultat	645	393	64	1 205	790	53	2 053	1 638
%	28,8	27,4		28,5	27,7		28,3	27,9
Rörelsekostnader	-411	-208	98	-729	-428	70	-1 243	-942
%	-18,3	-14,5		-17,2	-15,0		-17,1	-16,0
Rörelseresultat (EBITA)	233	185	26	476	362	31	809	695
%	10,4	12,9		11,2	12,7		11,1	11,8
Rörelseresultat	223	178	25	455	349	31	770	664
%	9,9	12,4		10,7	12,2		10,6	11,3
Resultat efter skatt	132	124	6	298	243	23	525	470
Resultat per aktie, SEK	3,51	3,18	10	7,76	6,49	20	13,84	12,57

Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

57%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

10,4%

VD-kommentar



Det andra kvartalet 2022 var ytterligare ett starkt kvartal för Bufab. Vi rapporterar en fortsatt kraftig tillväxt, stabil bruttomarginal, robust resultat och fortsatta förvärv.

Vi såg en stark tillväxt i kvartalet om 57 procent varav 16 procent var organisk tillväxt. Den organiska tillväxten är ett resultat av prisökningar och en god underliggande efterfrågan i samtliga segment. Glädjande är också att vi fortsätter att ta marknadsandaler och att orderingången är stabil.

Bruttomarginalen stärktes men andelen rörelsekostnader ökade kraftigt med anledning av omvärderade tilläggsköpeskillningar i tidigare förvärv inom segment UK/North America.

Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar ökade Bufabs rörelseresultat med 64 procent och marginalen stärktes betydligt.

Även om kvartalet fortsatt har bjudit på störningar i leverantörskedjorna, långa leveranstider och viss komponentbrist så har läget stabiliserats. Vi ser signaler ute bland våra bolag på en bättre tillgänglighet och kortare ledtider, vilket gemensamt skapar mindre störningar och därmed bättre flöde.

Kassaflödet var svagt i kvartalet som ett direkt resultat av ett fortsatt ökat rörelsekapital. Det är framförallt de längre ledtiderna i spåren av den senaste tidens ansträngda leverantörskedja som gjort att vi behövt öka vårt varulager. Vi förväntar oss att trenden vänder under hösten.

I april förvärvade vi det Polska bolaget CDA Polska, specialiserade på lösningar och komponenter till den polska byggmarknaden, med en årlig omsättning på cirka 90 MSEK. Förvärvet är ett strategiskt tillskott till vår verksamhet i segment East och stärker tillsammans med de tidigare förvärven Pajo Bolte och TI Midwood (TIMCO) vårt erbjudande inom byggindustrin.

Arbetet med att integrera den senaste tidens förvärv pågår för fullt. Genom att använda vår modell för Best Practice stärks både befintliga och nyförvärvade bolag i och med detta arbete.

Vi fortsätter även med att utveckla vår verksamhet långsiktigt, både genom att successivt bredda vårt kunderbjudande samt att öka vår digitaliseringsgrad och produktivitet. Till exempel lanserade vi en ny e-handelslösning under kvartalet, implementerade allt fler logistiklösningar, samt effektiviserade ett antal processer med hjälp av RPA (Robotic Process Automation). Ett allt viktigare område för oss och våra kunder är vårt hållbarhetsarbete, ett område där vi verkligen kan göra skillnad för våra kunder. Inom ramen för Science Based Target-initiativet har vårt arbete intensifierats betydligt sista tiden.

Den geopolitiska oron och en stigande inflation bidrar till en osäkerhet kring utvecklingen framöver. Å andra sidan ser vi sedan en tid tillbaka en viss ljusning i leverantörsledet med kortare ledtider och mindre störningar. Bufab är också ett entreprenöriellt bolag med en historik av att hantera utmaningar på ett flexibelt och handlingskraftigt sätt. Detta, tillsammans med att vi är väsentligt starkare idag än för ett år sedan, ger goda förutsättningar för en fortsatt långsiktig, hållbar och lönsam tillväxt.

Efter sommaren lämnar jag över rodret till Erik Lundén som ny VD och koncernchef och jag önskar honom hjärtligt välkommen till Bufab.

Utan Bufabs alla 1 800 "solutionists" hade vi inte kunnat leverera detta fina resultat och jag vill därför också passa på att tacka dem för ett väldigt bra arbete under det första halvåret.

Johan Lindqvist
VD & Koncernchef

Koncernen i sammandrag

ANDRA KVARTALET

Orderingången ökade till 2 249 (1 526) MSEK och var i nivå med nettoomsättningen. Nettoomsättningen ökade med 57 procent till 2 241 (1 431) MSEK. Av den totala tillväxten kom 5 procent från valutapåverkan, 36 procent från förvärv och 16 procent från organisk tillväxt.

Den underliggande efterfrågan var något högre och marknadsandelen ökade i samtliga av koncernens segment. Den organiska tillväxten drevs av prisökningar samt en fortsatt god underliggande efterfrågan.

Bruttomarginalen uppgick till 28,8 (27,4) procent. Den högre bruttomarginalen drevs av en stark utveckling framförallt i segment North och segment East, drivet av en kombination av positiv affärsmix, att prisökningar förts vidare till kund och högre volymer i de tillverkande bolagen.

Andelen rörelsekostnader ökade till 18,3 (14,5) procent. Ökningen beror i allt väsentligt på att perioden belastas av uppjusterade reserver för tilläggsköpeskillningar för de senaste årens förvärv i segment UK/North America om netto -80 MSEK. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar uppgick andelen rörelsekostnader till -14,8 (-14,0) procent.

Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 26 procent till 233 (185) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 10,4 (12,9) procent. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar om -80 (-7) MSEK ökade rörelseresultatet (EBITA) med 64 procent till 314 (192) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 14,0 (13,4) procent

Resultatet per aktie ökade med 10 procent till 3,51 (3,18) SEK.

JANUARI - JUNI

Orderingången ökade till 4 290 (3 007) MSEK och var något högre än nettoomsättningen. Nettoomsättningen ökade med 49 procent till 4 235 (2 854) MSEK. Av den totala tillväxten kom 4 procent från valutapåverkan, 26 procent från förvärv och 19 procent från organisk tillväxt.

Den underliggande efterfrågan var högre och marknadsandelen ökade i samtliga av koncernens segment. Den organiska tillväxten drevs av en kombination av en god efterfrågan och en allt högre andel prisökningar.

Bruttomarginalen uppgick till 28,5 (27,7) procent. Den högre bruttomarginalen är ett resultat av att koncernen på ett framgångsrikt sätt lyckats parera de ökade råvaru- och transportpriserna på marknaden med prisökningar till kund, samt till viss del på grund av ökade volymer och en fördelaktig affärsmix relativt jämförelseperioden.

Andelen rörelsekostnader ökade till 17,2 (15,0) procent. Ökningen beror i allt väsentligt på att perioden belastas av uppjusterade reserver för tilläggsköpeskillningar för de senaste årens förvärv i segment UK/North America om netto -95 MSEK. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar uppgick andelen rörelsekostnader till -15,0 (-14,7) procent.

Rörelseresultatet (EBITA) ökade med 31 procent till 476 (362) MSEK och rörelsemarginalen uppgick till 11,2 (12,7) procent. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar om -95 (-7) MSEK ökade rörelseresultatet (EBITA) med 55 procent till 572 (369) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 13,5 (12,9) procent.

Resultatet per aktie ökade med 20 procent till 7,76 (6,49) SEK.

Koncernen i sammandrag, fortsättning

FINANSIELLA POSTER OCH SKATT

Koncernens finansnetto uppgick till -19 (-14) MSEK under det andra kvartalet, varav valutakurs-differenser stod för 3 (-5) MSEK.

Under sexmånadersperioden uppgick finansnettot till -35 (-26) MSEK, varav valutakursdifferenser stod för -1 (-2) MSEK. Koncernens resultat efter finansiella poster var för kvartalet 204 (165) MSEK och för sexmånadersperioden 424 (322) MSEK.

Det försämrade finansnettot jämfört med jämförelseperioderna förklaras av en högre belåning drivet av senaste årets förvärv samt en successivt tilltagande ränta.

Skattekostnaden i kvartalet var -73 (-40) MSEK, vilket motsvarar en effektiv skattesats om 36 (24) procent. För sexmånadersperioden var skattekostnaden -126 (79) MSEK vilket motsvarar en effektiv skattesats om 30 (24) procent. Ökningen av den effektiva skattesatsen relativt jämförelseperioderna förklaras av kostnader under kvartalet för omvärdering av tilläggsköpeskillingar vilka inte är skattemässigt avdragsgilla.

KASSAFLÖDE, RÖRELSEKAPITAL OCH FINANSIELL STÄLLNING

	Kvartal 2		Jan-jun	
MSEK	2022	2021	2022	2021
EBITDA, justerad	246	198	502	385
Övriga ej likviditetspåverkande poster	81	7	113	7
Förändring av rörelsekapitalet	-341	-121	-633	-209
Kassaflöde från rörelsen	-14	84	-18	183
Investeringar exklusive förvärv	-12	-8	-27	-11
Operativt kassaflöde	-23	76	-45	172

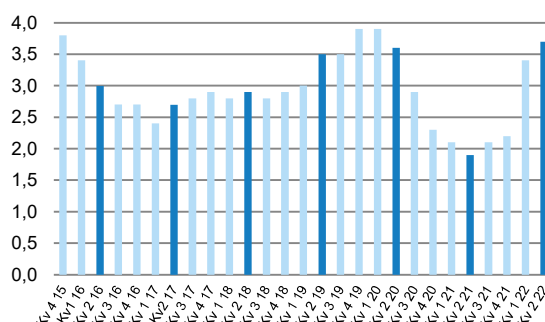
Det operativa kassaflödet var svagt under både kvartalet och delårsperioden och beror på ett kraftigt ökat rörelsekapital. Det ökade rörelsekapitalet är ett direkt resultat av den höga organiska tillväxten samt av att koncernens lagernivåer ökats för att möta de längre ledtider från leverantörer som den ansträngda leverantörskedjan fört med sig.

Det genomsnittliga rörelsekapitalet i förhållande till nettoomsättningen uppgick till 32,8 (29,6) procent. Försämringen beror på att koncernen ökat sitt varulager i syfte att möta de längre ledtider som den ansträngda leverantörskedjan fört med sig.

Den justerade nettolåneskulden uppgick per den 30 juni 2022 till 3 150 (1 248) MSEK och skuldsättningsgraden till 139 (75) procent.

Nyckeltalet nettolåneskuld/EBITDA, justerat uppgick per den 30 juni 2022 till 3,7 (1,9) ggr. Den högre nettolåneskulden, skuldsättningsgraden och nyckeltalet nettolåneskuld/EBITDA, justerat förklaras framförallt av det senaste årets genomföra förvärv och omvärderade tilläggsköpeskillingar.

Nettoskuld / EBITDA, justerad (ggr)



I det fall EBITDA, justerad proformeras till att inkludera historiska helårsresultat för det senaste årets förvärv och exkluderar kostnaderna för omvärderade tilläggsköpeskillingar så uppgick nettoskulden/EBITDA, justerat vid slutet av kvartalet till 2,8x (1,9x).

Segment North

Segment North består av Bufabs verksamhet i Sverige, Finland, Norge och Danmark samt av ett inköpskontor i Kina som är knutet till ett av de svenska dotterbolagen i segmentet samt det under året förvärvade bolaget Pajo-Bolte A/S. Verksamheten innefattar mestadels handelsbolag, men även viss tillverkning av särskilt krävande komponenter.

ANDRA KVARTALET

Den goda efterfrågan i det första kvartalet fortsatte in i andra kvartalet. Den totala tillväxten uppgick till 25 procent, varav 9 procent organiskt. Den organiska tillväxten drevs i allt väsentligt av prishöjningar och högre volymer i de tillverkande bolagen. Orderingången var i nivå med nettoomsättningen.

Bruttomarginalen under kvartalet var högre än jämförelsekvartalet, som ett resultat av en fördelaktig affärsmix, att prisökningar på råmaterial och transporter kompenseras med prisökningar till kund och de högre volymerna.

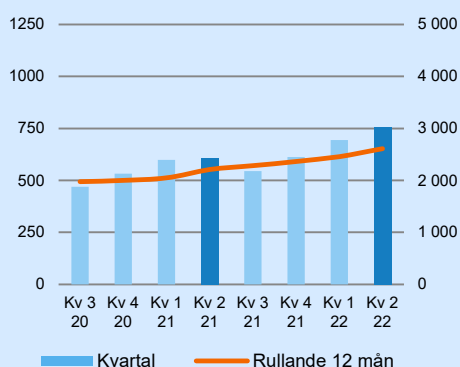
Tack vare fortsatt tillväxt, god operationell hävstång och kostnadskontroll så minskade kostnadsandelen relativt jämförelsekvartalet.

Den förbättrade bruttomarginalen tillsammans med den lägre andelen rörelsekostnader ledde till att både rörelseresultatet och marginalen förbättrades väsentligt relativt jämförelsekvartalet.

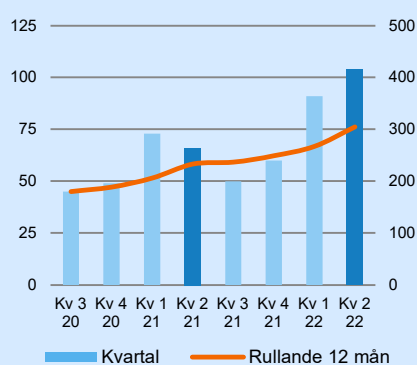
Fokus framåt kommer vara på att fortsätta investera i långsiktigt lönsam och hållbar tillväxt, vilket innebär att ta nya affärer och marknadsandelar.

	Kvartal 2			Δ			Jan-Jun			Δ			12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2022	2021	%	2022	2021	%	2022	2021	%	2022/21	2021
Orderingång	761	656	16	1 442	1 285	12	2 592	2 436						
Nettoomsättning	758	608	25	1 452	1 208	20	2 610	2 366						
Bruttoresultat	206	154	34	388	312	24	687	611						
%	27,2	25,2		26,7	25,9		26,3	25,8						
Rörelsekostnader	-102	-88	16	-193	-173	12	-381	-362						
%	-13,4	-14,4		-13,3	-14,4		-14,6	-15,3						
Rörelseresultat (EBITA)	104	66	58	195	139	40	305	249						
%	13,8	10,8		13,4	11,5		11,7	10,5						

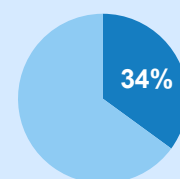
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

25%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

13,8%

Segment West

Segment West består av Bufabs verksamhet i Frankrike, Nederländerna, Tyskland, Tjeckien, Österrike och Spanien.

ANDRA KVARTALET

Majoriteten av bolagen i segmentet noterade en fortsatt stark tillväxt under kvartalet. Den organiska tillväxten var 10 procent och förklaras främst av prisökningar och en fortsatt god underliggande efterfrågan. Verksamheten i Tjeckien hade en särskilt stark utveckling, drivet av nyvunna affärer och en stark underliggande efterfrågan. Orderingången var något högre än nettoomsättningen.

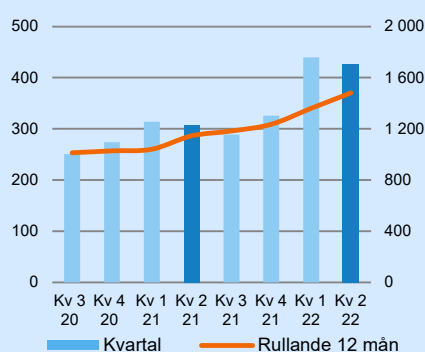
Bruttomarginalen under kvartalet var lägre än jämförelsekvartalet. Den lägre bruttomarginalen är dels ett resultat av det nyförvärvade bolaget Jenny Waltle, som har en lägre bruttomarginal men jämförbar rörelsemarginal relativt segmentets övriga bolag, men dels också på grund av en något negativ affärsmix relativt jämförelsekvartalet i kombination med att de senaste kvartalens ökade kostnader för råmaterial och transporter trots hög aktivitet inte fullt ut har kompenserats genom prisökningar till kund.

Den lägre bruttomarginalen mer än kompenseras dock av en betydligt lägre andel rörelsekostnader, som i sin tur beror dels på effekterna av förvärvet av Jenny Waltle, men också av framgångsrika kostnadsbesparingar och fortsatt god operationell hävstång. Sammantaget ökade rörelseresultatet kraftigt samtidigt som marginalen förbättrades något.

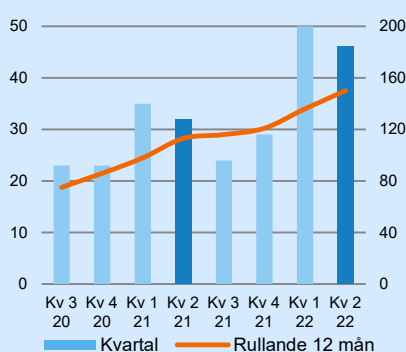
Fokus framåt kommer vara på att fortsätta investera i långsiktigt lönsam och hållbar tillväxt, vilket innebär att ta nya affärer och marknadsandelar. Detta samtidigt som de strategiska investeringarna i personal kommer att fortsätta.

	Kvartal 2			Jan-Jun			12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2022	2021	%	2022/21	2021
Orderingång	447	325	38	904	643	41	1 578	1 317
Nettoomsättning	426	307	39	866	621	39	1 481	1 236
Bruttoresultat	100	78	28	204	159	28	355	310
%	23,5	25,3		23,6	25,6		24,0	25,1
Rörelsekostnader	-54	-45	20	-108	-92	17	-205	-189
%	-12,6	-14,8		-12,5	-14,8		-13,9	-15,3
Rörelseresultat (EBITA)	46	32	44	96	67	43	150	121
%	10,8	10,5		11,1	10,8		10,1	9,8

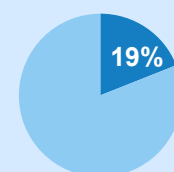
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

39%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

10,8%

Segment East

Segment East består av Bufabs verksamhet i Polen, Ungern, Rumänien, Baltikum, Slovakien, Turkiet, Kina, Singapore och andra länder i Sydostasien, Indien, samt det under kvartalet förvärvade bolaget CDA Polska.

ANDRA KVARTALET

Den starka efterfrågan som segmentet noterade under det första kvartalet fortsatte in i det andra kvartalet. Den organiska tillväxten var 9 procent. Den organiska tillväxten var högre i de östeuropeiska verksamheterna relativt i asien som påverkats av nedstängningar i spåren av COVID-pandemin. Orderingången var något lägre än nettoomsättningen.

Bruttomarginalen under kvartalet var högre än i jämförelsekvartalet, framför allt med anledning av ett framgångsrikt arbete med att föra ökade råvaru- och transportkostnader vidare till kund.

Andelen rörelsekostnader ökade relativt jämförelsekvartalet. Ökningen förklaras av att kostnadsandelen i det andra kvartalet 2021 påverkades positivt av omvärderade reserver.

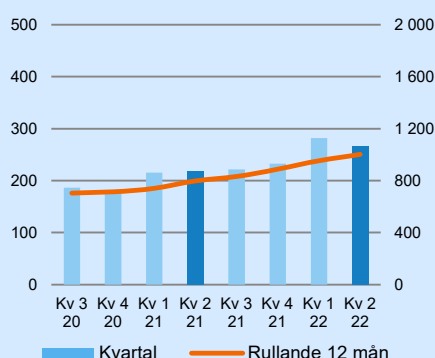
Sammantaget ökade rörelseresultatet något medan marginalen minskade.

Segmentets ryska verksamhet har sålts till den lokala ledningen och är sedan den juni månad inte längre en del av Bufab-koncernen.

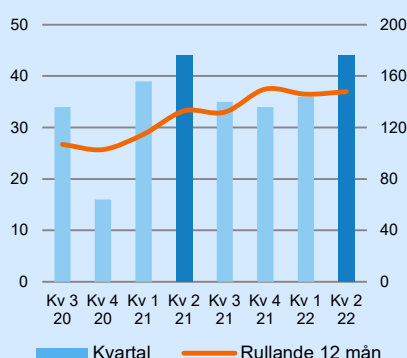
Under sommaren och hösten kommer segmentets bolag att arbeta vidare med att ta marknadsandelar, samt att motverka de kostnadsökningar som den stigande inflationen för med sig med en ökad produktivitet. Fokus i segmentet är på lång sikt att investera i ytterligare tillväxt, till exempel genom att ytterligare stärka säljkåren i såväl Östeuropa som Asien.

	Kvartal 2			Jan-Jun			12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2022	2021	%	2022/21	2021
Orderingång	251	236	6	540	470	15	1 004	933
Nettoomsättning	266	218	22	548	435	26	1 002	889
Bruttoresultat	83	67	24	173	136	28	313	276
%	31,4	30,8		31,6	31,2		31,2	31,0
Rörelsekostnader	-40	-25	60	-93	-54	73	-165	-126
%	-15,0	-11,5		-17,1	-12,4		-16,5	-14,2
Rörelseresultat (EBITA)	44	42	4	80	82	-2	148	150
%	16,4	19,3		14,5	18,8		14,7	16,9

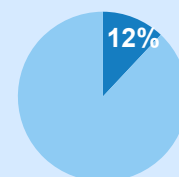
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

22%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

16,4%

Segment UK/North America

Segment UK/North America består av Bufabs verksamhet i Storbritannien, Irland, USA och Mexiko, samt det under året nyförvärvade bolaget TI Midwood & Co. Ltd.

ANDRA KVARTALET

Segmentet rapporterar en tillväxt om hela 165 procent kvartalet. Den organiska tillväxten var mycket starka 43 procent. Den organiska tillväxten drivs i hög utsträckning av prisökningar, men också av en stabil efterfrågan på höga nivåer och av tagna marknadsandelar. Orderingången var i nivå med nettoomsättningen. Likt de senaste kvartalen så är det verksamheten i American Bolt & Screw i Nordamerika samt APEX i Storbritannien som utvecklas starkast.

Bruttomarginalen under kvartalet var oförändrad relativt jämförelsekvartalet. Justerat för förvärvet av TI Midwood (TIMCO), som har en lägre bruttomarginal än övriga segmentet, så ökade bruttomarginalen något.

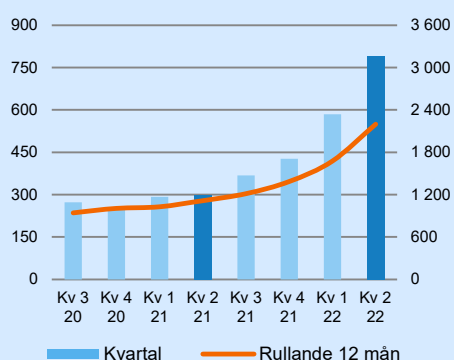
Rörelsekostnaderna i perioden belastas av uppjusterade reserver för tilläggsköpeskillningar för de senaste årens förvärv om -80 MSEK. De justerade tilläggsköpeskillningarna drivs av att de förvärvade bolagen sammantaget fortsätter att utvecklas väsentligt bättre än förväntat. Justerat för omvärderade tilläggsköpeskillningar uppgick andelen rörelsekostnader till -15,4 (-14,0) procent.

Rörelseresultatet och marginalen minskade till 47 MSEK respektive 5,9 procent, men justerat för omvärderingen av tilläggsköpeskillningar ökade resultatet med 142 procent till 131 MSEK och marginalen uppgick till 16,0 procent.

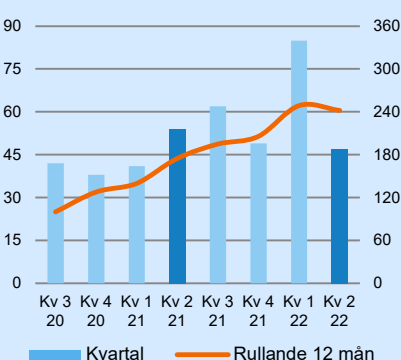
Under sommaren och hösten kommer fokus att vara att fortsätta investeringarna i långsiktig lönsam och hållbar tillväxt samt att bredda affären och att ta marknadsandelar.

	Kvartal 2			Jan-Jun			12 mån rullande	Helår
MSEK	2022	2021	%	2022	2021	%	2022/21	2021
Orderingång	791	309	156	1 405	610	130	2 193	1 398
Nettoomsättning	791	298	165	1 369	591	134	2 166	1 388
Bruttoresultat	253	95	170	441	188	133	699	446
%	32,0	32,0		32,2	31,8		32,3	32,2
Rörelsekostnader	-206	-42	396	-309	-93	232	-457	-241
%	-26,0	-14,0		-22,6	-15,7		-21,1	-17,3
Rörelseresultat (EBITA)	47	54	-9	131	95	38	242	206
%	5,9	18,0		9,6	16,0		11,2	14,8

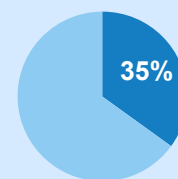
Nettoomsättning, MSEK



Rörelseresultat (EBITA), MSEK



ANDEL AV TOTAL NETTOOMSÄTTNING



OMSÄTTNINGSTILLVÄXT

165%

RÖRELSEMARGINAL (EBITA)

5,9%

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Nettoomsättning	2 241	1 431	4 235	2 854
Kostnad för sålda varor	-1 596	-1 039	-3 030	-2 064
Bruttoresultat	645	393	1 205	790
Försäljningskostnader	-222	-145	-395	-286
Administrationskostnader	-139	-82	-262	-161
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-61	13	-93	6
Rörelseresultat	223	178	455	349
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	3	0	4	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	-22	-14	-35	-27
Resultat efter finansiella poster	204	165	424	322
Skatt på periodens resultat	-73	-40	-126	-79
Resultat efter skatt	132	124	298	243

Rapport över totalresultatet

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Resultat efter skatt	132	124	298	243
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen				
Omräkningsdifferenser / Valutasäkring netto efter skatt	52	-32	84	20
Övrigt totalresultat efter skatt	52	-32	84	20
Summa totalresultat	184	92	382	263
Summa totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	184	92	382	263

Resultat per aktie

SEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Resultat per aktie	3,51	3,18	7,94	6,49
Vägt antal utestående aktier före utspädning, tusental	37 489	37 419	37 489	37 419
Resultat per aktie efter utspädning	3,43	3,11	7,76	6,36
Vägt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	38 346	38 155	38 346	38 155

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	30-juni-22	30-juni-21	31-dec-21
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	3 339	1 914	2 300
Materiella anläggningstillgångar	724	547	586
Finansiella anläggningstillgångar	34	38	35
Summa anläggningstillgångar	4 097	2 499	2 921
Omsättningstillgångar			
Varulager	2 946	1 487	2 140
Kortfristiga fordringar	1 772	1 188	1 219
Likvida medel	336	256	293
Summa omsättningstillgångar	5 054	2 931	3 652
Summa tillgångar	9 151	5 429	6 573
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	2 624	2 113	2 377
Långfristiga skulder			
Långfristiga skulder, räntebärande	3 713	1 675	2 104
Långfristiga skulder, ej räntebärande	386	360	523
Summa långfristiga skulder	4 099	2 035	2 627
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder, räntebärande	269	168	192
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	2 159	1 114	1 377
Summa kortfristiga skulder	2 428	1 282	1 569
Summa eget kapital och skulder	9 151	5 429	6 573

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

<i>MSEK</i>	<i>30-juni-22</i>	<i>30-juni-21</i>
Eget kapital vid ingången av året	2 377	1 931
Totalresultat		
Resultat efter skatt	298	243
<i>Övrigt totalresultat</i>		
Poster som kan återföras i resultaträkningen		
Omräkningsdifferenser / Valutasäkring netto efter skatt	84	28
Summa totalresultat	382	271
Transaktioner med aktieägare		
Köptionspremie	6	4
Inlösen köptionsprogram	-	10
Utdelning till aktieägare	-141	-103
Summa transaktioner med aktieägare	-135	-89
Eget kapital vid periodens slut	2 624	2 113

Koncernens kassaflödesanalys

	<i>Kvartal 2</i>		<i>Jan-Jun</i>	
<i>MSEK</i>	2022	2021	2022	2021
<i>Den löpande verksamheten</i>				
Resultat före finansiella poster	223	177	455	347
Avskrivningar och nedskrivningar	55	43	105	88
Erhållen ränta och övriga finansiella intäkter	0	0	1	0
Erlagd ränta och övriga finansiella kostnader	-19	-13	-33	-27
Övriga ej likviditetspåverkande poster	81	7	113	14
Betald skatt	-55	-40	-116	-76
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	285	174	525	347
<i>Förändring av rörelsekapital</i>				
Ökning(-) / Minskning(+) av varulager	-277	-119	-367	-176
Ökning(-) / Minskning(+) av rörelsefordringar	-20	-102	-250	-302
Ökning(+) / Minskning(-) av rörelseskulder	-43	100	-15	269
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-55	53	-107	138
<i>Investeringsverksamheten</i>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-2	-	-2
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-12	-6	-27	-9
Företagsförvärv inklusive tilläggsköpeskillingar	-44	-	-980	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-56	-8	-1 007	-11
<i>Finansieringsverksamheten</i>				
Utbetald utdelning	-140	-103	-140	-103
Köptionspremie	6	4	6	4
Inlösen köptionsprogram	0	10	-	10
Ökning(+) / Minskning(-) av låneskuld	237	-58	1 284	-81
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	103	130	1 150	-169
Periodens kassaflöde	8	-102	36	-42
Likvida medel vid periodens början	323	358	293	292
Omräkningsdifferens	5	0	6	6
Likvida medel vid periodens slut	336	256	336	256

Koncernens segmentsrapportering

MSEK	2020				2021				2022
North	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	448	470	533	599	608	545	613	694	758
Bruttoresultat	94	110	124	159	154	145	153	182	206
%	20,9	23,5	23,2	26,5	25,2	26,7	25,0	26,2	27,2
Rörelsekostnader	-55	-65	-75	-86	-88	-95	-93	-91	-102
%	-12,3	-13,8	-14,0	-14,4	-14,4	-17,4	-15,2	-13,1	-13,4
Rörelseresultat (EBITA)	39	45	49	73	66	50	60	91	104
%	8,7	9,7	9,2	12,2	10,8	9,2	9,8	13,1	13,8

MSEK	2020				2021				2022
West	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	202	251	274	314	307	289	326	440	426
Bruttoresultat	49	63	69	82	78	70	81	104	100
%	24,4	25,0	25,3	26,1	25,3	24,3	24,7	23,7	23,5
Rörelsekostnader	-33	-40	-46	-47	-45	-46	-51	-55	-54
%	-16,4	-15,9	-16,7	-15,0	-14,8	-15,8	-15,6	-12,5	-12,6
Rörelseresultat (EBITA)	16	23	23	35	32	24	29	50	46
%	7,9	9,1	8,4	11,1	10,5	8,5	9,0	11,4	10,8

MSEK	2020				2021				2022
East	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	162	187	177	216	218	222	233	282	266
Bruttoresultat	53	60	56	68	67	67	73	90	83
%	32,7	32,0	31,5	31,5	30,8	30,4	31,3	31,7	31,4
Rörelsekostnader	-26	-26	-40	-29	-25	-33	-39	-54	-40
%	-16,0	-13,9	-22,6	-13,4	-11,5	-14,8	-16,7	-19,0	-15,0
Rörelseresultat (EBITA)	27	34	16	39	42	35	34	36	44
%	16,7	18,1	9,0	18,1	19,3	15,6	14,6	12,7	16,4

MSEK	2020				2021				2022
UK/North America	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	210	273	254	293	298	369	427	585	791
Bruttoresultat	64	88	79	93	95	122	137	187	253
%	30,5	32,3	31,1	31,7	32,0	33,0	32,1	32,0	32,0
Rörelsekostnader	-45	-46	-42	-52	-42	-60	-88	-103	-206
%	-21,4	-16,9	-16,5	-17,7	-14,0	-16,2	-20,6	-17,5	-26,0
Rörelseresultat (EBITA)	19	42	38	41	54	62	49	85	47
%	9,1	15,4	14,8	14,0	18,0	16,9	11,5	14,5	5,9

MSEK	2020				2021				2022
Other	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	1	0	0	1	0	0	0	1	0
Bruttoresultat	-3	-1	-5	-5	-1	1	0	-3	-3
Rörelsekostnader	-6	-1	0	-6	-8	-7	-3	-16	-9
Rörelseresultat (EBITA)	-8	-2	-5	-11	-9	-7	-3	-18	-8

* I Övrigt ingår ej utfördelade koncerngemensamma kostnader samt kostnader för Sourcing kontor i Kina och Taiwan.

MSEK	2020				2021				2022
Koncernen	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2
Nettoomsättning	1 022	1 181	1 238	1 423	1 431	1 425	1 599	2 002	2 241
Bruttoresultat	258	320	323	397	393	405	443	561	645
%	25,2	27,1	26,1	27,9	27,4	28,4	27,7	28,0	28,8
Rörelsekostnader	-165	-178	-202	-220	-208	-241	-274	-318	-411
%	-16,2	-15,0	-16,3	-15,5	-14,5	-16,9	-17,1	-15,9	-18,3
Rörelseresultat (EBITA)	92	142	121	177	185	164	169	243	233
%	9,1	12,1	9,8	12,4	12,9	11,5	10,6	12,1	10,4

Koncernens nyckeltal

För definitioner, se sidan 21

	Kvartal 2			Jan-Jun		
	2022	2021	%	2022	2021	%
Orderingång, MSEK	2 249	1 526	47	4 290	3 007	43
Nettoomsättning, MSEK	2 241	1 431	57	4 235	2 854	49
Bruttoresultat, MSEK	645	393	64	1 205	790	53
EBITDA, MSEK	278	221	26	561	436	29
EBITDA, justerad, MSEK	246	198	24	502	385	30
Rörelseresultat (EBITA), MSEK	233	185	26	476	362	31
Rörelseresultat, MSEK	223	178	25	455	349	31
Resultat efter skatt, MSEK	132	124	6	298	243	23
Bruttomarginal, %	28,8	27,4		28,5	27,7	
Rörelsemarginal (EBITA), %	10,4	12,9		11,2	12,7	
Rörelsemarginal, %	9,9	12,4		10,7	12,2	
Nettomarginal, %	5,9	8,7		7,0	8,5	
Nettolåneskuld, MSEK	3 646	1 587	-129			
Nettolåneskuld, justerad, MSEK	3 150	1 248	-152			
Skuldsättningsgrad, %	139	75	185			
Nettolåneskuld / EBITDA, justerad, ggr ⁽¹⁾	3,7	1,9				
Rörelsekapital, MSEK	3 209	1 662	93			
Genomsnittligt rörelsekapital, MSEK	2 495	1 557	60			
Genomsnittligt rörelsekapital i förhållande till nettoomsättning, %	32,8	29,6				
Soliditet, %	29	39				
Operativt kassaflöde, MSEK	-26	76	-134	-45	172	-126
Resultat per aktie, SEK	3,51	3,18	10	7,76	6,49	20

⁽¹⁾ Utbetalda förvärvsköpeskillningar har till fullo belastat den justerade nettolåneskulden medan justerad EBITDA endast tillgodoförts från respektive förvärvstidpunkt

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Administrationskostnader	-3	-6	-6	-11
Övriga rörelseintäkter	2	2	3	5
Rörelseresultat	-1	-4	-3	-6
Resultat från finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernföretag	150	150	150	150
Resultat från aktier i koncernföretag	0	0	0	0
Resultat efter finansiella poster	149	146	147	144
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-
Resultat efter skatt	149	146	147	144
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	149	146	147	144

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	30-juni-22	30-juni-21	31-dec-21
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	845	845	845
Summa anläggningstillgångar	845	845	845
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Fordringar hos koncernföretag	212	110	203
Övriga kortfristiga fordringar	51	52	50
Likvida medel	-	-	-
Summa omsättningstillgångar	263	162	253
Summa tillgångar	1 108	1 007	1 098
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	996	907	983
Obeskattade reserver	93	81	93
<i>Långfristiga räntebärande skulder</i>			
Övriga långfristiga skulder	-	-	-
Summa långfristiga skulder	0	0	0
<i>Kortfristiga icke räntebärande skulder</i>			
Övriga kortfristiga skulder	19	19	22
Summa kortfristiga skulder	19	19	22
Summa eget kapital och skulder	1 108	1 007	1 098

Övrig information

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen kapitel 9 och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2. De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med de redovisnings- och värderingsprinciper som presenteras i årsredovisningen för 2021. Årsredovisningen för 2021 finns tillgänglig på www.bufab.com.

RISKER OCH RISKHANTERING

Exponering för risker är en naturlig del av en affärsverksamhet och detta återspeglas i Bufabs inställning till riskhantering. Denna syftar till att identifiera och förebygga att risker uppkommer samt att begränsa eventuella skador från dessa risker. De mest väsentliga riskerna som koncernen exponeras för är relaterade till konjunktorens påverkan på efterfrågan. För vidare information gällande risker och riskhantering hänvisas till årsredovisningen för 2021 not 3.

SÄSONGSVARIATIONER

Bufab har ingen väsentlig säsongsvariation men omsättningen under året varierar med kundernas antal produktionsdagar i varje kvartal.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga väsentliga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

FÖRVARV

Förvärv genomförda under 2020-2022:

	Tidpunkt	Netto-omsättning*	Anställda
Component Solutions Group Ltd.	2021-09-08	280	85
Jenny Wattle GmbH	2021-10-19	190	43
Tilka Trading AB	2021-10-21	50	18
Pajo-Bolte A/S	2022-03-14	190	40
TI Midwood & Co Ltd.	2022-03-21	730	187
CDA Polska S.p.z.o.o	2022-04-21	93	47

*Uppskattad årlig nettoomsättning vid förvärvstillfället

Förvärv – CDA Polska S.p.z.o.o

Den 21 april 2022 förvärvade Bufab 100 procent av aktierna i CDA Polska S.p.z.o.o som bedriver försäljning av C-parts till byggindustrin. Bolaget har sitt säte i Polen. Köpeskillingen uppgick till 97 MSEK, varav 45 MSEK villkorad. Den villkorade delen om 45 MSEK utgör 100 procent av maximalt

utfall av tilläggsköpeskillingen och är beroende av det förvärvade bolagets framtida resultatutveckling. Förvärvet har från tillträdet påverkat koncernens ackumulerade nettoomsättning med 16 MSEK. Detta förvärv skulle ha påverkat koncernens nettoomsättning med uppskattningsvis 47 MSEK, rörelseresultatet EBITA med cirka 14 MSEK samt resultat efter skatt med cirka 10 MSEK om det hade genomförts den 1 januari 2022.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet uppgår enligt den preliminära förvärvsanalysen till följande:

CDA Polska S.p.z.o.o– Preliminär förvärvsanalys	Verkligt värde
Immateriella anläggningstillgångar	14
Övriga anläggningstillgångar	26
Varulager	22
Övriga omsättningstillgångar	5
Likvida medel	13
Uppskjuten skatteskuld	-7
Övriga skulder	-50
Förvärvade nettotillgångar	23
Goodwill	74
Köpeskillning*	96
Avgår: likvida medel i förvärvad verksamhet	-13
Avgår: villkorad köpeskillning	-45
Påverkan på koncernens likvida medel	39

* Köpeskillning anges exklusive kostnader för förvärven

Ovanstående förvärvsanalys är preliminär. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet är hänförlig till den kunskap som är upparbetad i det förvärvade bolaget samt till dess inarbetade och väletablerade marknadsposition och därmed förväntade lönsamhet. Goodwill provas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. De preliminärt identifierade immateriella anläggningstillgångarna kommer att skrivas av över en period om 5 år.

Förvärv – Pajo-Bolte A/S

Den 14 mars 2022 förvärvade Bufab 100 procent av aktierna i Pajo-Bolte A/S som bedriver försäljning av C-parts till byggindustrin. Bolaget har sitt säte i Danmark. Köpeskillingen uppgick till 273 MSEK, varav 21 MSEK villkorad. Den villkorade delen om 21 MSEK utgör 100 procent av maximalt utfall av tilläggsköpeskillingen och är beroende av det förvärvade bolagets framtida resultatutveckling. Förvärvet har från tillträdet påverkat koncernens

ackumulerade nettoomsättning med 69 MSEK. Detta förvärv skulle ha påverkat koncernens nettoomsättning med uppskattningsvis 94 MSEK, rörelseresultatet EBITA med cirka 12 MSEK samt resultat efter skatt med cirka 10 MSEK om det hade genomförts den 1 januari 2022.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet uppgår enligt den preliminära förvärvsanalysen till följande:

Pajo-Bolte A/S – Preliminär förvärvsanalys	Verkligt värde
Immateriella anläggningstillgångar	64
Övriga anläggningstillgångar	34
Varulager	67
Övriga omsättningstillgångar	44
Likvida medel	4
Uppskjuten skatteskuld	-27
Övriga skulder	-60
Förvärvade nettotillgångar	126
Goodwill	151
Köpeskilling*	277
Avgår: likvida medel i förvärvad verksamhet	-4
Avgår: villkorad köpeskilling	-21
Påverkan på koncernens likvida medel	252

* Köpeskilling anges exklusive kostnader för förvärven

Ovanstående förvärvsanalys är preliminär. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet är hänförlig till den kunskap som är upparbetad i det förvärvade bolaget samt till dess inarbetade och väletablerade marknadsposition och därmed förväntade lönsamhet. Goodwill provas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. De preliminärt identifierade immateriella anläggningstillgångarna kommer att skrivas av över en period om 5 år.

Förvärv – TI Midwood & Co. Ltd.

Den 21 mars 2022 förvärvade Bufab 100 procent av aktierna i TI Midwood & Co. Ltd. som bedriver försäljning av C-parts till byggindustrin. Bolaget har sitt säte i Storbritannien. Köpeskillingen uppgick till 913 MSEK, varav 240 MSEK villkorad. Den villkorade delen om 240 MSEK utgör 96 procent av maximalt utfall av tilläggsköpeskillingen och är beroende av det förvärvade bolagets framtida resultatutveckling. Förvärvet har från tillträdet påverkat koncernens ackumulerade nettoomsättning med 255 MSEK. Detta förvärv skulle ha påverkat koncernens nettoomsättning med uppskattningsvis 364 MSEK, rörelseresultatet EBITA med cirka 42 MSEK samt resultat efter skatt med cirka 25 MSEK om det hade genomförts den 1 januari 2022.

De tillgångar och skulder som ingick i förvärvet

uppgår enligt den preliminära förvärvsanalysen till följande:

TI Midwood & Co. Ltd. – Preliminär förvärvsanalys	Verkligt värde
Immateriella anläggningstillgångar	137
Övriga anläggningstillgångar	124
Varulager	256
Övriga omsättningstillgångar	189
Likvida medel	100
Uppskjuten skatteskuld	-45
Övriga skulder	-340
Förvärvade nettotillgångar	421
Goodwill	494
Köpeskilling*	913
Avgår: likvida medel i förvärvad verksamhet	-100
Avgår: villkorad köpeskilling	-240
Påverkan på koncernens likvida medel	574

* Köpeskilling anges exklusive kostnader för förvärven

Ovanstående förvärvsanalys är preliminär. Goodwill som uppkommit i samband med förvärvet är hänförlig till den kunskap som är upparbetad i det förvärvade bolaget samt till dess inarbetade och väletablerade marknadsposition och därmed förväntade lönsamhet. Goodwill provas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Immateriella anläggningstillgångar kommer att skrivas av över en period om tio år.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER DELÅRSPERIODEN

Förvärv

TI Midwood & Co. Ltd.

I mitten av mars 2022 förvärvade Bufab bolaget TI Midwood & Co. Ltd, med verksamhet i Storbritannien. Detta förvärv tillför en helårsomsättning om cirka 60 MGBP (730 MSEK) till koncernen.

Pajo-Bolte A/S

I mitten av mars 2022 förvärvade Bufab bolaget Pajo-Bolte A/S, med verksamhet i Danmark. Detta förvärv tillför en helårsomsättning om cirka 140 MDKK (190 MSEK) till koncernen.

CDA Polska S.p.z.o.o

I mitten av april 2022 förvärvade Bufab bolaget CDA Polska S.p.z.o.o, med verksamhet i Polen. Detta förvärv tillför en helårsomsättning om cirka 42 MPLN (93 MSEK) till koncernen.

Organisation

I mars 2022 meddelade styrelsen att Erik Lundén utsetts till ny VD och koncernchef för Bufab med tillträde den 15 augusti 2022. I samband med detta kommer nuvarande tillförordnad VD och

koncernchef, Johan Lindqvist, att tillträda rollen såsom vice VD och vice koncernchef.

ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen uppgick per den 30 juni 2022 till 1 852 (1 310).

EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH STÄLLDA SÄKERHETER

Under det tredje kvartalet 2021 slöt koncernen ett nytt kreditavtal med två svenska banker med en löptid om tre år samt en option om förlängning av löptiden med två ettårsperioder. Det nya kreditavtalet ersätter ett tidigare ingånget kreditavtal och innebär en höjning av den totala kreditramen från 2 200 MSEK till 3 000 MSEK, vilken kan utnyttjas för allmänna bolagsändamål inklusive finansiering av förvärv. Processen för att släppa det

internationella säkerhetspaketet ställt för förpliktelse under det tidigare kreditavtalet påbörjades under det tredje kvartalet 2021 och avslutades i mitten av det första kvartalet 2022. För förpliktelserna under det nya kreditavtalet ställs inga säkerheter ut.

REVISORSGRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för tredje kvartalet 2022

27 oktober 2022

Bokslutskommuniké 2022

9 februari 2023

Styrelsen och VD intygar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Värnamo den 13 juli 2022

Bengt Liljedahl

Styrelsens ordförande

Hans Björstrand

Styrelseledamot

Per-Arne Blomquist

Styrelseledamot

Johanna Hagelberg

Styrelseledamot

Anna Liljedahl

Styrelseledamot

Eva Nilsagård

Styrelseledamot

Bertil Persson

Styrelseledamot

Johan Lindqvist

VD och koncernchef

Nyckeltalsdefinitioner

Bruttomarginal, %

Bruttoresultat uttryckt i procent av nettoomsättningen under perioden

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

EBITDA, justerad

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar minus avskrivningar på nyttjanderättstillgångar enligt IFRS16 Leasing. Detta nyckeltal syftar till att redovisa en jämförbar EBITDA som om IAS 17 fortsatt tillämpats.

Rörelseresultat (EBITA)

Bruttoresultat minus rörelsekostnader

Nettolåneskuld, justerad

Räntebärande skulder, leasingskulder enligt IFRS16, minus likvida medel och räntebärande tillgångar, allt beräknat vid periodens slut

Skuldsättningsgrad, %

Nettolåneskuld dividerat med eget kapital, allt beräknat vid periodens slut

Nettolåneskuld / EBITDA, justerad, ggr

Nettolåneskuld, justerad, vid periodens slut i relation till EBITDA, justerad, de senaste tolv månaderna

Rörelsekostnader

Summan av försäljningskostnader, administrationskostnader, övriga rörelseintäkter, övriga rörelsekostnader, exklusive av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar

Rörelsekapital

Summa omsättningstillgångar minus likvida medel minus kortfristiga ej räntebärande skulder, allt beräknat vid periodens slut

Genomsnittligt rörelsekapital

Genomsnittligt rörelsekapital beräknat som snittet av de senaste fyra kvartalen

Genomsnittligt rörelsekapital i förhållande till nettoomsättning, %

Genomsnittligt rörelsekapital uttryckt i procent av nettoomsättningen de senaste tolv månaderna

Soliditet, %

Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar, allt beräknat vid periodens slut

Operativt kassaflöde

EBITDA, justerad, plus övriga ej likviditetspåverkande poster, minus förändringar i rörelsekapital och investeringar

Resultat per aktie

Periodens resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal stamaktier

Nyckeltal ej definierade enligt IFRS

Bufab använder vissa nyckeltal som inte är definierade i de regler för finansiell rapportering som Bufab tillämpar. Syftet med dessa nyckeltal är att skapa en bättre förståelse för hur verksamheten utvecklas. Det skall särskilt betonas att dessa alternativa nyckeltal, såsom de definierats, inte till fullo kan jämföras med andra bolags nyckeltal med samma benämning.

Organisk tillväxt

Eftersom Bufab har verksamhet i många länder med olika valutor är det väsentligt att skapa förståelse för hur bolaget utvecklas exklusive valutapåverkan vid omräkning av utländska dotterbolag. Utöver detta har Bufab ett viktigt strategiskt mål i att genomföra värdeskapande förvärv. Av dessa skäl redovisas tillväxten även exklusive valutapåverkan vid omräkning av utländska dotterbolag samt exklusive förvärvade verksamheter inom begreppet Organisk tillväxt. Detta nyckeltal uttrycks i procentenheter av föregående års nettoomsättning.

2022, procentenheter	Kvartal 2				
	Koncernen	North	West	East	UK/North America
Organisk tillväxt	16	9	10	9	43
Valutaomräkningseffekter	5	2	4	5	12
Förvärv	36	14	24	8	112
Redovisad tillväxt	57	25	39	22	168

2022, procentenheter	Jan-Jun				
	Koncernen	North	West	East	UK/North America
Organisk tillväxt	19	10	13	18	42
Valutaomräkningseffekter	4	2	4	4	10
Förvärv	26	8	22	4	81
Redovisad tillväxt	49	20	40	26	134

Operativt kassaflöde

I syfte att förbättra sitt totala kassaflöde mäter Bufab löpande i alla sina bolag det kassaflöde som den operationella verksamheten genererar. Detta uttrycks som Operativt kassaflöde och definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
EBITDA, justerad	246	198	502	385
Övriga ej likviditetspåverkande poster	81	7	113	7
Förändringar av varulager	-278	-119	-368	-176
Förändringar av rörelsefordringar	-20	-102	-250	-302
Förändringar av rörelseskulder	-43	100	-15	269
Kassaflöde från rörelsen	-14	84	-18	183
Investeringar exklusive förvärv	-12	-8	-27	-11
Operativt kassaflöde	-26	76	-45	172

EBITDA

Nyckeltalet EBITDA är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Rörelseresultat	223	178	455	348
Avskrivningar och nedskrivningar	55	43	106	88
EBITDA	278	221	561	436

EBITDA, justerad

Nyckeltalet EBITDA, justerad, är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar minus avskrivningar på nyttjanderättstillgångar samt räntekostnader på leasingsskulder enligt IFRS16. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Rörelseresultat	223	178	455	348
Avskrivningar och nedskrivningar	55	43	106	88
Avgår: avskrivningar på nyttjanderättstillgångar enligt IFRS16	-29	-22	-53	-45
Avgår: räntekostnader på leasingsskulder enligt IFRS16	-3	-2	-6	-5
EBITDA, justerad	246	198	502	385

EBITA

I Bufabs tillväxtstrategi ingår att förvärva bolag. I syfte att bättre åskådliggöra den underliggande rörelsens utveckling har ledningen valt att följa EBITA vilket är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2021	2021	2021	2021
Rörelseresultat	223	178	455	348
Av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	10	7	21	14
EBITA	233	185	476	362

Rörelsekostnader

Nyckeltalet rörelsekostnader är ett uttryck för rörelsekostnader före av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

MSEK	Kvartal 2		Jan-Jun	
	2022	2021	2022	2021
Försäljningskostnader	-222	-145	-395	-286
Administrationskostnader	-139	-82	-262	-161
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-61	13	-93	6
Av- och nedskrivningar av förvärvade immateriella tillgångar	10	7	21	14
Rörelsekostnader	-411	-208	-729	-427

Rörelsekapital

Eftersom Bufab är ett handelsföretag utgör rörelsekapitalet en stor del av balansräkningens värde. I syfte att optimera bolagets kassagenerering fokuserar ledningen på de lokala bolagens utveckling, och därmed hela gruppens utveckling, av rörelsekapitalet såsom det definieras enligt nedan.

	30-Jun	30-Jun
MSEK	2022	2021
Omsättningstillgångar	5 054	2 931
Avgår: likvida medel	-336	-256
Avgår: kortfristiga ej räntebärande skulder exklusive skuld avseende tilläggsköpeskilling	-1 509	-1 013
Rörelsekapital per balansdagen	3 209	1 662

Nettolåneskuld

Nettolåneskulden är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget i absoluta tal efter avdrag för likvida medel. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

	30-Jun	30-Jun
MSEK	2022	2021
Långfristiga räntebärande skulder	3 713	1 675
Kortfristiga räntebärande skulder	269	168
Avgår: likvida medel	-336	-256
Avgår: övriga räntebärande fordringar	-	-
Nettolåneskuld per balansdagen	3 646	1 587

Nettolåneskuld, justerad

Nettolåneskuld, justerad, är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget, i absoluta tal efter avdrag för leasingskulder enligt IFRS16 och likvida medel. Nyckeltalet definieras enligt nedan.

	30-Jun	30-Jun
MSEK	2022	2021
Långfristiga räntebärande skulder	3 713	1 675
Kortfristiga räntebärande skulder	269	168
Avgår: leasingskulder enligt IFRS16	-496	-339
Avgår: likvida medel	-336	-256
Avgår: övriga räntebärande fordringar	-	-
Nettolåneskuld, justerad, per balansdagen	3 150	1 248

TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens kommer att hållas den 13 juli 2022 kl 10.00 CET. Johan Lindqvist, VD & koncernchef samt Marcus Söderberg, CFO kommer att presentera resultatet. Konferensen kommer att hållas på engelska.

För att delta i konferensen, använd något av följande telefonnummer; +44 (0)330 165 3641 , Storbritannien +46 08 5664 2754, Sverige alt USA +1 646 828 8082. Konferenskod: 467585.

Vänligen ring 5-10 minuter innan konferenssamtalet, eftersom en kort registrering är nödvändig.



KONTAKT

Johan Lindqvist

CEO

+46 370 69 69 00

johan.lindqvist@bufab.com

Marcus Söderberg

CFO

+46 370 69 69 66

marcus.soderberg@bufab.com

Denna information är sådan information som Bufab AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 13 juli 2022 kl 8.40 CET.

Bufab AB (publ) Box 2266 331 02 Värnamo, org nr 556685-6240

Tel 0370 69 69 00 Fax 0370 69 69 10

www.bufab.com

Om Bufab

Bufab AB (publ), org nr 556685-6240, är ett handelsföretag som erbjuder sina kunder en helhetslösning som Supply Chain Partner för inköp, kvalitetssäkring och logistik av C-Parts (skruvar, muttrar etc). Bufabs kunderbjudande Global Parts Productivity™ syftar till att förbättra produktiviteten i kundernas värdekedja för C-Parts.

Bufab startades 1977 i Småland och är idag ett internationellt bolag med verksamhet i 28 länder. Huvudkontoret ligger i Värnamo och Bufab har cirka 1 850 anställda. Bufabs omsättning uppgick de senaste 12 månaderna till 7,3 miljarder SEK och rörelsemarginalen till 11,1 procent. Bufab-aktien är noterad på Nasdaq Stockholm under kortnamnet "BUFAB". För mer information se www.bufab.com.